



Assessment of Strategy Disclosure Drivers in Annual Company Report: A Meta-Synthesis Analysis

Akram Taftiyan 

*Corresponding Author, Assistant Prof., Department of Accounting, Yazd Branch, Islamic Azad University, Yazd, Iran. E-mail: taftiyan@iauyazd.ac.ir

Mohammad Salari Abarghuoi 

PhD Candidate, Department of Accounting, Yazd Branch, Islamic Azad University, Yazd, Iran. E-mail: salarimohammad1363@gmail.com

Abstract

Objective

Disclosure of strategy in annual reports by companies is a method of transmitting information related to the performance of the company's strategy and its effects on stakeholders, and identifying the drivers and factors affecting it is considered important due to the important role of this type of reporting in making correct and informed decisions. The purpose of this study is to investigate the drivers of strategy disclosure in the companies' annual reports. Revealing a company's corporate strategy to the public is seen as reliable because managers prioritize safeguarding their reputation. This commitment to transparency encourages a company's leadership to make meaningful investments in the strategy. While disclosing forward-looking statements, like the progress of business strategies' implementation, in annual reports offers insight into the company's direction from management to financial analysts, it can also entail certain costs by potentially harming the company's competitive position.

Methods

In 2021, this study conducted a comprehensive qualitative analysis and meta-synthesis of prior research findings. A total of 191 articles were extracted and analyzed, and after analyzing the desired components, 26 articles were finalized. After identifying and determining the components, Shannon's entropy method was used to validate the meta-synthesis findings. Therefore, a survey was conducted among 15 experts who were selected using the snowball sampling method to comprehensively classify the conceptual codes. Experts were engaged to validate the elements associated with the extracted codes. Consequently, a table depicting the codes and components was presented to them, and their insights and opinions were solicited on this matter. Due to the absence of specific requirements and standards for preparing strategy disclosure reports in Iran, it appears that individuals working in this field may lack adequate theoretical knowledge on the subject. Therefore, we tried to use the opinions of experts who are theoretically familiar with the subject. These individuals were experts, professors, and researchers who had

conducted research in the areas of reporting and capital markets over the past few years. They had accumulated a minimum of 15 years of experience in the fields of accounting and finance.

Results

The findings indicated that strategy disclosure in annual reports is classified into 12 components and 32 codes. Among the identified components of a company's vision, the mission statement, statement of strategy, naming, scope, and strategic reference were deemed more significant than other components.

Conclusion

This research, by comprehensively examining the factors affecting strategy disclosure, tried to provide a new perspective in examining the drivers of annual reports and improve the awareness of the stakeholders in identifying the drivers and factors affecting this type of reporting.

Keywords: Annual reports, Disclosure of strategy, Disclosure of non-financial information, Meta-synthesis approach.

Citation: Taftiyan, Akram & Salari Abarghuoi, Mohammad (2023). Assessment of Strategy Disclosure Drivers in Annual Company Report: A Meta-Synthesis Analysis. *Financial Research Journal*, 25(4), 614- 640. <https://doi.org/10.22059/FRJ.2023.358210.1007458> (in Persian)

Financial Research Journal, 2023, Vol. 25, No.4, pp. 614- 640
Published by University of Tehran, Faculty of Management
<https://doi.org/10.22059/FRJ.2023.358210.1007458>
Article Type: Research Paper
© Authors

Received: April 23, 2023
Received in revised form: July 23, 2023
Accepted: August 22, 2023
Published online: January 20, 2024



واکاوی محرك‌های افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه شرکت:

کاربست فراترکیب

اکرم تفتیان*

* نویسنده مسئول، استادیار، گروه حسابداری، واحد یزد، دانشگاه آزاد اسلامی، یزد، ایران. رایانامه: taftiyan@iauyazd.ac.ir

محمد سالاری ابرقویی

دانشجوی دکتری، گروه حسابداری، واحد یزد، دانشگاه آزاد اسلامی، یزد، ایران. رایانامه: salarimohammad1363@gmail.com

چکیده

هدف: امروزه با توجه به تحولات اقتصادی، اطلاعات در فرایند سرمایه‌گذاری نقش مهمی را ایفا می‌کند؛ از این رو قوانین و مقررات شرکت‌ها را ملزم می‌کند که اطلاعات مالی و عملیاتی و انعطاف‌پذیری خود را در صورت‌های مالی سالانه و یادداشت‌های توضیحی افشا کنند. امروزه افشاری اطلاعات، فقط به اطلاعات در خصوص وضعیت مالی، عملکرد مالی و جریان‌های نقدی واحد تجاری در چارچوب گزارش‌های مالی محدود نمی‌شود، بلکه شرکت‌ها معمولاً دسته‌ای از اطلاعات غیرمالی درباره عملکرد و چشم‌انداز خود را نیز با هدف اثرگذاری بر تصمیمات استفاده کنندگان افشا می‌کنند. همچنین شکاف گزارشگری میان انتظارات سرمایه‌گذاران و واحد تجاری، افشاری اطلاعات درباره وضعیت آتی شرکت‌ها را به امری مهم و حیاتی برای تسهیل فرایند تصمیم‌گیری و سرمایه‌گذاری تبدیل کرده است. افشاری اطلاعات توسط شرکت‌ها، یکی از ابزارهای مهم مدیران، به منظور انتقال اطلاعات مربوط به عملکرد مالی به سرمایه‌گذاران، اعتباردهندگان و سایر افراد ذی‌نفع بوده است. از دید ذی‌نفعان بیرونی، افشاری اطلاعات اهمیت بسیاری دارد؛ زیرا مدیران نگران شهرت خود هستند. چنین افشاری باعث می‌شود که مدیریت شرکت، سرمایه‌گذاری‌های ارزشمندی را برای استراتژی انجام دهد. افشاری استراتژی از سوی شرکت‌ها، برای سرمایه‌گذاران لازم است و به بهبود گزارشگری و نیز فرایند تصمیم‌گیری منجر می‌شود. افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه توسط شرکت‌ها، روشی برای انتقال اطلاعات مربوط به عملکرد استراتژی شرکت و آثار آن بر ذی‌نفعان به شمار می‌آید که شناسایی محرك‌ها و عوامل مؤثر بر آن، بهدلیل نقش مهم این نوع گزارشگری در تصمیم‌گیری‌های صحیح و آگاهانه، امری مهم و اثرگذار تلقی می‌شود. هدف از پژوهش حاضر، واکاوی محرك‌های افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه شرکت است.

روش: این پژوهش در سال ۱۴۰۱ با رویکرد کیفی و ابزار فراترکیب (متاسترنز)، به ارزیابی و تحلیل نظاممند نتایج و یافته‌های پژوهش‌های پیشین پرداخته است. در این پژوهش، در مجموع ۱۹۱ مقاله استخراج و پس از تجزیه و تحلیل مؤلفه‌های مدنظر، در نهایت ۲۶ مقاله برای بررسی انتخاب شد. با استفاده از روش کمی آنرتوپی شانون، بر اساس رویکرد تحلیل محتوا، به تعیین ضرایب اثر اجزای شناسایی شده در پژوهش‌های نهایی شده، پرداخته شد.

یافته‌ها: یافته‌ها حاکی از آن است که افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه، در ۱۲ مؤلفه و ۳۲ کد طبقه‌بندی می‌شود. در بین مؤلفه‌های شناسایی شده، چشم‌انداز شرکت، بیانیه مأموریت، بیان استراتژی و نام‌گذاری و دامنه و مرجع استراتژیک، از بعد زمانی نسبت به سایر مؤلفه‌ها، اهمیت بیشتری دارند. الگوی افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه، قابلیت اتکای بسیار زیادی دارد و می‌توان از آن، برای پاسخ‌گویی به ذی‌نفعان بهره برد.

نتیجه‌گیری: این پژوهش با بررسی جامع عوامل مؤثر بر افشاری استراتژی، چشم‌انداز جدیدی در بررسی محرک‌های گزارش‌های سالانه، در اختیار استفاده کنندگان نتایج پژوهش قرار می‌دهد و آگاهی ذی‌نفعان را در شناسایی محرک‌ها و عوامل مؤثر بر این نوع گزارش‌گری بهبود و ارتقا می‌بخشد.

کلیدواژه‌ها: افشاری استراتژی، افشاری اطلاعات غیرمالی، رویکرد کیفی فراترکیب، گزارش‌های سالانه.

استناد: تفتیان، اکرم و سالاری ابرقویی، محمد (۱۴۰۲). واکاوی محرک‌های افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه شرکت: کاربست فراترکیب. *تحقیقات مالی*، ۲۵(۴)، ۶۱۴-۶۴۰.

تاریخ دریافت: ۱۴۰۲/۰۲/۰۳

تحقیقات مالی، ۱۴۰۲، دوره ۲۵، شماره ۴، صص. ۶۱۴-۶۴۰

تاریخ ویرایش: ۱۴۰۲/۰۵/۰۱

ناشر: دانشکده مدیریت دانشگاه تهران

تاریخ پذیرش: ۱۴۰۲/۰۵/۳۱

نوع مقاله: علمی پژوهشی

تاریخ انتشار: ۱۴۰۲/۱۰/۳۰

© نویسنده‌گان

doi: <https://doi.org/10.22059/FRJ.2023.358210.1007458>

مقدمه

شکاف رو به افزایش بین افشاری قانونی شرکت‌ها و نیازهای واقعی سرمایه‌گذاران و سهامداران با توسعه شیوه‌های تجاری و گسترش ابزارهای سرمایه‌گذاری پیچیده‌تر بیش از پیش آشکارشده است. علاوه بر این، موضوع شفافیت در گزارش سالانه در چند سال گذشته بهویژه پس از وقایعی مانند رسوایی‌های حسابداری پارمالات و وردکام^۱، از اهمیت بالایی برخوردار شده است (أريغان، ۲۰۱۰). بر اساس نظریه نمایندگی، سیستم راهبری شرکتی خوب، مستلزم افشاری اطلاعات شفاف‌تر، بهویژه در گزارش‌های سالانه شرکت‌هاست که منبع اصلی اطلاعات ارائه شده به سرمایه‌گذاران محسوب می‌شود (کرمی و صدیقی خودیک، ۱۳۹۴). مدیران اطلاعات بهتری نسبت به افراد بیگانه دارند. همچنین آن‌ها انگیزه‌هایی دارند برای سوگیری مطلوب اطلاعاتی که در اختیار بیگانگان می‌گذارند و اقداماتی که انجام می‌دهند که به رفاه ازدست‌رفته و درنتیجه کاهش سهام منجر می‌شود (جنسن و مکلینگ، ۱۹۷۶؛ واتس و زیمرمن، ۱۹۸۶). عدم تقارن اطلاعات بین شرکت و اشخاص ثالث اعم از سرمایه‌گذاران، بستانکاران، کارکنان یا مقامات دولتی، به عنوان یکی از عوامل اصلی بحران مالی و اقتصادی در نظر گرفته شده است (یئو، ۲۰۱۰^۲؛ بنابراین، به همان میزان که شفافیت با شیوه‌های افشاری شرکتی ارتباط تنگاتنگی دارد، افشا چه به صورت داوطلبانه و چه اجباری، دارای مزیت‌های کاهش عدم تقارن اطلاعاتی، امکان کنترل مؤثر مدیران و پایه‌ریزی مجدد حکمرانی خوب خواهد بود. علاوه بر این، افشاری شرکت‌ها برای عملکرد بازار سرمایه کارآمد بسیار مهم است (هیلی و پالپو، ۲۰۰۱^۳).

شفافیت یکی از عوامل مهمی است که شرکت را از دیدگاه سرمایه‌گذاران جذاب می‌کند. شفافیت در گزارشگری مالی، می‌تواند اعتماد جامعه سرمایه‌گذاران را افزایش دهد (بارت، وین و مارک^۴، ۲۰۱۰^۵). اطلاعات شفاف یکی از ابزارهای ایفای مسئولیت پاسخ‌گویی مدیران است. به هر میزان اطلاعات افشا شده توسط مدیران بیشتر، صحیح‌تر و شفاف‌تر باشد، امکان اتخاذ تصمیمات آگاهانه و پاسخ‌گویی آنها چه در بخش خصوصی و چه در بخش دولتی، درباره چگونگی تحصیل و مصرف منابع بیشتر می‌شود و امکان افزایش فساد کاهش می‌یابد. شفافیت اطلاعات افشا شده توسط مدیریت واحد تجاری، سطوح متفاوتی دارد. به هر میزان که اطلاعات افشا شده توسط مدیریت شفاف باشد، به همان میزان نیز مدیریت پاسخ‌گو بوده است. افشا در حسابداری واژه‌ای فraigir است و تقریباً تمامی فرایندهای گزارشگری مالی را دربرمی‌گیرد (شهریاری، ۱۴۰۱). کیفیت گزارشگری مالی عاملی کلیدی و تعیین‌کننده در تصمیم‌گیری اقتصادی سرمایه‌گذاران تلقی می‌شود؛ زیرا اطلاعات حسابداری با کیفیت تاثیر مهم و انکارناپذیری بر تصمیم‌های بهینه سرمایه‌گذاران دارد و می‌تواند در بهینگی تخصیص منابع، مؤثر واقع شود (رسولی، غیور و دیدار، ۱۴۰۰^۶). سیستم گزارشگری مالی و حسابداری، منبع مهمی از اطلاعات تأییدشده است که در مباحثت و سنجش مدیران و نیز تصمیمات

1. Parmalat & Worldcom
2. O'Regan
3. Jensen & Meckling
4. Watts & Zimmerman
5. Yeoh
6. Healy & Palepu
7. Barth, Wayne & Mark

و استراتژی‌های آن‌ها سودبخش است (واتس و زیمرمن، ۱۹۸۶؛ بوشمن و اسمیت^۱، ۲۰۰۱). شرکت‌ها از شیوه گزارش‌های مالی تنظیم شده، مانند صورت‌های مالی، یادداشت‌های همراه صورت‌های مالی، گزارش تفسیری مدیریت و سایر پرونده‌های تنظیم شده، فرایند افشا‌سازی را فراهم می‌سازند (هیلی و پالپو، ۲۰۰۱). آنچه افشا می‌شود، اطلاعاتی است که ممکن است در قالب اطلاعات مالی (ماهیت کمی یا عددی) یا اطلاعات غیرمالی (روایت‌ها، متن کیفی) باشد (بیتی^۲، ۲۰۱۴). روایت‌های حسابداری مجموعه‌ای بسیار غنی و پیچیده از نوشه‌ها را ارائه می‌دهد و نوع تمایزی از ارتباطات تجاری را نشان می‌دهد (رادرفورد^۳، ۲۰۰۵ و ۲۰۱۳). گزارشگری روایی مکمل گزارشگری حسابداری مالی است و شامل مباحثی پیرامون نگرش و خطرهای مدیریت در آینده، ملاحظات ارزش ویژه برنده و پاسخ مدیریت برنامه‌ریزی شده در بین دیگران است (یئو، ۲۰۱۰؛ حسینی و حسینی^۴، ۲۰۱۵). سیاست‌گذاران مدت‌هast که اهمیت افشاء روایی را در کمک به سرمایه‌گذاران برای درک عملکرد مالی و خطرات شرکت تأکید می‌کنند (لیونگ، پارکر و کورتیس^۵، ۲۰۱۵).

با توجه به موارد ذکر شده، مطالعه محرک‌های افشاء استراتژی از دو جهت اهمیت دارد. اول اینکه، شرکت‌های ایرانی در مقایسه با اکثر کشورهای دنیا، در خصوص افشاء استراتژی غفلت کرده‌اند. با توجه به روند جهانی شدن بازار سرمایه و پیوستن به جامعه جهانی و احتمال ورود شرکت‌ها و سرمایه‌گذاران بین‌المللی در ایران و اهمیت شفافیت اطلاعاتی از طریق افشاء استراتژی، لازم است تا پژوهشی در خصوص بررسی محرک‌های افشاء استراتژی انجام شود. دوم اینکه، در سال‌های گذشته، پژوهش‌هایی در داخل کشور، در حوزه افشاء استراتژی از جمله در زمینه ابعاد غیرمالی، افشاء داوطلبانه و مسئولیت اجتماعی شرکت انجام شده که به تبیین و رتبه‌بندی مؤلفه‌ها و شاخص‌های افشاء اطلاعات آینده‌نگر و ارزیابی شرکت‌های ایرانی از لحاظ میزان افشاء استراتژی پرداخته‌اند و تفاوت آن‌ها با پژوهش حاضر، منظور نکردن عوامل جهت‌گیری کلی استراتژیک شرکت و استراتژی کسب‌وکار، به عنوان عوامل مؤثر بر افشاء استراتژی است. بنابراین با بررسی مطالعات و پژوهش‌های داخلی و خارجی مشابه با موضوع پژوهش در زمان تدوین این مطالعه، پژوهشی که به صورت جامع به بررسی محرک‌های افشاء استراتژی در گزارش‌های سالانه شرکت‌ها پرداخته باشد، مشاهده نشده است. تمرکز این بررسی بر روایت‌های حسابداری، به‌ویژه افشاء استراتژی است. استراتژی شرکت، یک طرح بازی است که مدیریت برای مشخص کردن موقعیت بازار، اجرای عملکردهای خود، جذب و جلب رضایت مشتریان، رقابت غالب و رسیدن به اهداف سازمانی از آن بهره می‌برد (آرتور و تامپسون^۶، ۲۰۱۷). بررسی فعلی به درک استراتژی و افشاء آن در گزارش‌های سالانه برای شرکت‌های فهرست شده کمک می‌کند و با ایجاد چارچوبی برای تفسیر معانی استراتژی و تحقیق در افشاء استراتژی، به ادبیات استراتژی کمک می‌کند. چارچوب نظری استفاده شده در این پژوهش، نظریه‌های عاملیت و علامت‌دهی است. این بررسی همچنین از تجزیه و تحلیل محتوا برای بررسی عملکرد افشاء

1. Bushman & Smith

2. Beattie

3. Rutherford

4. Hassanein & Hussainey

5. Leung, Parker & Courtis

6. Arthur & Thompson

استراتژی استفاده کرده است؛ بنابراین، هدف این پژوهش، شناسایی مؤلفه‌های استراتژی است که در بیشترین و کمترین میزان در گزارش‌های سالانه افشا شده‌اند. پژوهش حاضر عوامل تعیین‌کننده افشاری استراتژی را بررسی می‌کند و با بررسی میزان افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه، به تئوری مربوط به افشاگری استراتژی و به بحث درباره تحولات مربوط به استراتژی خلق ارزش و به تئوری حسابداری در خصوص تحقیقات بازار سرمایه در زمینه تنظیم و افشاری اطلاعات حسابداری کمک می‌کند و با پیوند بین تئوری حسابداری و تئوری استراتژی، یک شاخص افشا ایجاد می‌کند که می‌تواند به تحقیقات آینده کمک کند. در ادامه، پس از مرور مبانی نظری و پیشینه پژوهش، سؤال‌های پژوهش مطرح می‌شود؛ سپس روش پژوهش ارائه شده و سرانجام به ارائه یافته‌ها و نتایج پرداخته می‌شود.

مبانی نظری و توسعه فرضیه‌ها

افشاری استراتژی

فریرا و رزندي^۱ (۲۰۰۷) مدعی شدن افشاری اطلاعات اهمیت بسزایی از دید ذی‌نفعان بیرونی دارد زیرا مدیران نگران شهرت خود هستند. چنین افشاری باعث می‌شود که مدیریت شرکت سرمایه‌گذاری‌های ارزشمندی را برای استراتژی انجام دهد. ساتاما، هوکرت، ون دی ریجت و ون اویزن^۲ (۲۰۰۵) این طور استدلال کردند که افشاری استراتژی تأثیر مثبتی بر صحنه بازار بین‌المللی خواهد داشت. بتیس^۳ (۱۹۸۳) اظهار داشت که اگرچه افشاگری ممکن است واکنش رقابتی ایجاد کند، اما ممکن است هزینه سرمایه را نیز کاهش دهد. برتا و بوزولان^۴ (۲۰۰۸) استدلال کردند که هرچند افشاری اظهارات آینده‌نگر، مانند مرحله اجرای استراتژی‌های تجاری، در گزارش‌های سالانه، تصویری از شرکت را از طریق مدیریت به تحلیلگران مالی ارائه می‌دهد؛ اما ممکن است با آسیب رساندن به موقعیت رقابتی شرکت، هزینه‌های اختصاصی را متحمل شود. تئوری‌های مختلف انگیزه‌های مدیریتی را برای افشا اختیاری توضیح می‌دهند. این تئوری‌ها شامل نمایندگی، علامت‌دهی، مشروعيت و نظریه سهامداران در بین دیگران است (مرکل و برینان^۵، ۲۰۰۷).

در محدوده این بررسی، تئوری نمایندگی و تئوری علامت‌دهی به درک اینکه چرا شرکتها از افشاری اختیاری استفاده می‌کنند، کمک می‌نماید. موریس^۶ (۱۹۸۷) تأکید کرد که فرض هر دو تئوری نمایندگی و علامت‌دهی بر این است که شرکت‌کنندگان بازار، از افزاینده‌های منطقی ثروت هستند. علاوه بر این، سیگنال‌ها از طریق افشاری اطلاعات با ارزش‌تر مثل استراتژی می‌توانند با ابزار نظارت و پیوند در تئوری نمایندگی مثل جبران خسارت مدیریتی، محدودیت سود تقسیمی، موافقتهای بدھی قراردادی و غیره سازگار باشند. اغلب برنامه‌های جبران خسارت مدیریتی سطح سود آستانه‌ای را تعیین می‌کنند که اگر در زیر این سطح سود باشد، هیچ پاداشی پرداخت نمی‌شود. با این حال، یک مدیر با کیفیت بهتر ممکن است به صورت فرصت طلبانه سطح سود بالاتری را برای متمایز کردن خود از مدیران با کیفیت

1. Ferreira & Rezende

2. Santema, Hoekert, Van De Rijt & Van Oijen

3. Bettis

4. Beretta & Bozzolan

5. Merkl-Davies & Brennan

6. Morris

پایین‌تر برای به حداکثر رسانیدن پاداش خود در نظر بگیرد. همچنین اگر سود خالص کمتر از میزانی باشد که به مدیر پاداش تعلق گیرد، در مدیران این انگیزه به وجود می‌آید تا سود را باز هم پایین‌تر گزارش کنند تا احتمال دریافت پاداش سال بعد افزایش یابد (هیلی، ۱۹۸۵). تحقیقات مرتبط با جبران خسارت مدیریتی و افشاء اطلاعات محدود است (نیگیر، ناندا و ویسوکی^۱، ۲۰۰۳). در حالی که تحقیقات مرتبط با بدھی و افشاگری‌ها، نشان می‌دهد شرکت‌هایی که بدھی بیشتر دارند، هزینه نظارتی بیشتری را متحمل می‌شوند و آن‌ها با افشاء اطلاعات بالرزش‌تر در گزارش‌های سالانه، در صدد کاهش این هزینه‌ها هستند (میک، رابت و گری^۲، ۱۹۹۵)؛ بنابراین، به نظر می‌رسد که مدیران می‌توانند کیفیت و توانایی‌شان را در شناسایی، سنجش و مدیریت استراتژی‌شان نشان دهند و از این‌رو می‌توانند خودشان را از مدیرانی متمایز کنند که شفافیت کمتری در استراتژی دارند. طبق نظریه نمایندگی، مدیران داوطلبانه اطلاعات داخلی را برای کاهش عدم تقارن اطلاعات و هزینه نمایندگی افشا می‌کنند. در صورت لزوم آن‌ها اطلاعات بیشتر را ارائه می‌دهند. با این حال، نظریه علامت‌دهی فرض می‌کند که کیفیت عملکرد خوب (خبر خوب) به طور مثبت با افشاء بهتر (بیشتر) اطلاعات به‌ویژه اطلاعات بالرزشی که می‌توانند ارزیابی عملکرد شرکت و چشم‌اندازهای آتی مثل اطلاعات مربوط به استراتژی را بالا ببرند، در ارتباط است. تئوری نمایندگی و علامت‌دهی با یکدیگر سازگار هستند، آن‌ها یکدیگر را کامل می‌کنند؛ اما معادله یکدیگر نیستند. به بیان ساده‌تر، تئوری علامت‌دهی باعث توسعه تئوری نمایندگی در درک افشاء اختیاری اطلاعات بالرزش در حذف یا کاهش انتخاب نامطلوب و هزینه‌های علامت‌دهی می‌شود.

پیشنهاد تجربی پژوهش

لی و ها^۳ (۲۰۲۲) در تحقیقی به مطالعه رأی‌گیری الکترونیکی و افشاء استراتژیک قبل از مجتمع سهامداران پرداخته‌اند. نتایج پژوهش نشان داد که رأی‌گیری الکترونیکی، باعث افشاء استراتژیک توسط مدیران می‌شود و به طور چشمگیری محیط اطلاعات شرکت را تغییر می‌دهد.

شی، چن و چن^۴ (۲۰۲۱) در تحقیقی به مطالعه نقش تهدید فروش کوتاه‌مدت در استراتژی‌های افشاء محیطی شرکت در چین پرداخته‌اند. نتایج پژوهش نشان داد که شرکت‌ها ممکن است نوع افشاء محیطی را تغییر دهند تا تماس‌های خود را با تهدید فروش کوتاه کاهش دهند و شواهدی از اثر منظم فروش کوتاه بر افشاء محیطی فراهم کنند. فیالکوفسکا و پاترک^۵ (۲۰۲۰) به بررسی افشاء استراتژی در گزارش یکپارچه پرداختند. نتایج حاکی از آن است که اطلاعات قبلی درباره استراتژی مورد نظر یک شرکت توسط سرمایه‌گذاران درخواست می‌شود، اما عمدتاً غیرمالی است و اغلب قابل تأیید نیست، بنابراین اعتبار آن ممکن است زیر سوال رود.

وینتر و زولچ^۶ (۲۰۱۹) به بررسی عوامل تعیین‌کننده کیفیت افشاء استراتژی: شواهد تجربی از آلمان پرداختند. نتایج

-
1. Nagar, Nanda & Wysocki
 2. Meek, Roberts & Gray
 3. Lee & Ha
 4. Xie, Chen & Chen
 5. Fijałkowska & Paterek
 6. Winter & Zülch

نشان می‌دهد که اندازه شرکت، رشد شرکت و شدت سرمایه، افشاری استراتژی داوطلبانه را به‌طور معنادار و مثبت تعیین می‌کند. در مقابل، سن شرکت، اهرم مالی، ساختار مالکیت و سودآوری رابطه معناداری با افشاری داوطلبانه استراتژی ندارد. فلا، یاسین، پادیا و محمد^۱ (۲۰۱۹) در تحقیقی به مطالعه تطبیقی افشاری استراتژی بین بازارهای نوظهور و بازارهای توسعه‌یافته پرداختند. نتایج حاکی از آن بود که شرکت‌های بازارهای نوظهور و توسعه‌یافته در گزارش‌های سالانه خود به ترتیب، افشاری استراتژی متوسط تا خوب و پایین را نشان می‌داد.

در کشور در حال توسعه ایران برخی محققان از جمله مرادی و بربار (۱۴۰۰) در پژوهشی به بررسی تدوین چارچوب جامع افشاری اطلاعات در مؤسسات اعتباری با استفاده از روش فراترکیب پرداختند. نتایج حاکی از آن است که افشاری مواردی مانند طرح علاج و افشاری مبلغ تسهیلات تکلیفی از سوی دولت به کارایی سیستم بانکداری کمک می‌کند. تفتیان، ناظمی اردکانی و فتوحی خانکهدانی (۱۴۰۰) در پژوهشی به بررسی تأثیر مقوله‌های الگوی افشاری اطلاعات آینده‌نگر پرداختند. نتایج حاکی از آن است که شرایط علی، زمینه‌ای و مداخله‌گر بر پدیده مقوله محوری و از طرفی مقوله محوری بر راهبردها ارتباط معناداری دارد. درنهایت، راهبردها بر ارتباط میان مقوله محوری بر پیامدها تأثیر میانجی و معناداری دارد. درنهایت الگوی افشاری اطلاعات آینده‌نگر از ویژگی پیش‌بینی زیاد بهره‌مند بوده و به عنوان عوامل مؤثر بر افشاری اطلاعات آینده‌نگر می‌توان از آن سود برد.

عزلتی، نوری فرد، امام وردی، دارانی و حاجیها (۱۴۰۰) در پژوهشی به بررسی افشاری داوطلبانه اطلاعات غیرمالی و آثار آن‌ها (با تأکید بر انطباق تئوری‌های علامت‌دهی و مشروعيت) پرداختند. نتایج حاکی از آن است که افشاری داوطلبانه اطلاعات غیرمالی موجب کاهش هزینه‌های نمایندگی، ریسک پیش‌رو، هزینه حقوق صاحبان سهام و هزینه بدھی و موجب تقویت نقد شوندگی سهام شرکت و ارزش بازار شرکت می‌گردد.

شیرازی دهخوارقانی و حق‌گو مهرداد (۱۳۹۷) در تحقیقی به بازبینی پیوند استراتژی تجاری با گزارشگری مالی متقلبانه با اشاره مؤکد بر نقش کیفیت افشا پرداختند. نتایج نشان می‌دهد که استراتژی تدافعی و استراتژی تهاجمی مدیریت بر گزارشگری مالی متقلبانه به ترتیب تأثیر معکوس و مستقیم معنادار دارد، همچنین کیفیت افشا از طرفی بر ارتباط بین استراتژی تدافعی مدیریت و گزارشگری مالی متقلبانه تأثیر معکوس و معنادار دارد و از طرفی دیگر بر رابطه بین استراتژی تهاجمی مدیریت و گزارشگری مالی متقلبانه تأثیر معناداری ندارد.

مطالعه حاضر، محرک‌های افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه توسط شرکت‌ها را با استفاده از رویکرد کیفی و ابزار فراترکیب (متاسترن) مورد بررسی و تحلیل قرار می‌دهد. یافته‌ها نشان می‌دهد که مطالعات انجام شده در کشور، در زمینه بررسی محرک‌های افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه توسط شرکت‌ها بسیار محدود است. همچنین با وجود اهمیت شفافیت اطلاعاتی از طریق افشاری استراتژی، پژوهشی که محرک‌های افشاری استراتژی را بررسی و تحلیل کند، تاکنون در کشور انجام نشده است. از این‌رو، در پژوهش حاضر این ابعاد بررسی و تحلیل می‌شود.

سؤالهای پژوهش

با توجه به اینکه پژوهش حاضر کیفی است، سوالهای پژوهش به شرح زیر است:

۱. محرکها و عوامل مؤثر بر افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه شرکت کدام‌اند؟
۲. رتبه‌بندی محرکها و عوامل مؤثر بر افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه شرکت به چه صورت است؟

روش‌شناسی پژوهش

از آنجایی که هدف کلی این پژوهش، شناسایی محرک‌های افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه شرکت است، از نظر رویکرد، طبیعت‌گرایانه؛ از لحاظ هدف پژوهش، کاربردی؛ از لحاظ نوع پژوهش، کیفی و از نظر روش شناخت، توصیفی از نوع پیمایشی است (دانایی‌فرد، الونی و آذر، ۱۳۹۸). در این پژوهش، از روش تحقیق کیفی و در میان روش‌های تحقیق کیفی از روش فراترکیب بهره گرفته شده است. فراترکیب روش کیفی است که برای ارائه تفسیر و نظریه‌ها از طریق ترکیب و مقایسه مطالعات کیفی در زمینه خاص به کار می‌رود (ساراسواتی^۱، ۲۰۰۱). به بیان دیگر فراترکیب نتایج مطالعات کیفی در زمینه مربوطه را مجدداً تغییر شکل می‌دهد (فینفگلد^۲، ۲۰۰۸). اقتدار و پاییندی به اصول فوق پژوهشگران و فراترکیب‌گران مطالعه کیفی را در موقعیتی قرار می‌دهد که از ماهیت، بیانش و ویژگی‌های خاص پژوهش‌های کیفی از جمله بیانش بازنديشی و انتقادی این پژوهش‌ها و ماهیت پیوسته پدیداری طرح‌های آن صيانت کنند و بتوانند از ارائه تفاسیر غلط و غیر واقعی از نتایج پژوهش و تجارب زیسته مشارکت کنندگان در آن اجتناب کنند (ساندلowski و Barroso^۳، ۲۰۰۷). برای تجزیه و تحلیل داده‌ها، روش‌های مختلفی ارائه شده است که مبنای آن‌ها درصدگیری از فراوانی مقوله است. از بین این روش‌ها در تحقیقات کیفی و تحلیل محتوا از روش آنتروپی شانون که قوی و معتبر است، استفاده شده است (عظیمی^۴، ۲۰۲۱). پس از شناسایی و تعیین مؤلفه‌ها برای اعتبار سنجی یافته‌های متناسبتر از روش آنتروپی شانون استفاده شده است. همچنین اعتبار سنجی خروجی روش فراترکیب با استفاده از نظر خبرگان قابل اجرا است (بنچ و دی^۵، ۲۰۱۰). بنابراین از تعداد ۱۵ نفر خبره که استفاده از روش نمونه‌گیری گلوله برای انتخاب شده‌اند، جهت دسته‌بندی جامع کدهای مفهومی، نظرسنجی انجام شد. مبنای انتخاب خبرگان، تخصص، تجربه و میزان آشنایی آن‌ها با موضوع پژوهش بود. از نظرهای خبرگان برای تأیید مؤلفه‌های مرتبط با کدهای استخراج شده استفاده شد، بنابراین جدول مربوط به کدها و مؤلفه‌ها در اختیار آن‌ها قرار گرفت و در این خصوص از آن‌ها نظرخواهی شد. از سوی دیگر با توجه به اینکه برای تهییه گزارشگری افشاری استراتژی در ایران الزامات و استانداردهای خاصی وجود ندارد، در نتیجه به نظر می‌رسد که افراد شاغل در حرفه ممکن است، از نظر تئوری بر موضوع تسلط کافی را نداشته باشند، به همین دلیل تلاش شد از نظر متخصصانی که از جنبه تئوری بر موضوع احاطه دارند، بهره گرفته شود. خبرگان،

1. Sarasvathy

2. Finfgeld

3. Sandelowski & Barroso

4. Azimi

5. Bench & Day

اساتید و محققانی بودند که طی سال‌های اخیر، تحقیقاتی در زمینه گزارشگری و بازار سرمایه انجام داده و حداقل ۱۵ سال سابقه فعالیت در حوزه حسابداری و مالی داشته‌اند و از نظر دانشگاهی نیز دارای مدرک دکتری و کارشناسی ارشد حسابداری و مدیریت می‌باشند. ویژگی‌های این خبرگان در جدول ۱ نشان داده شده است.

جدول ۱. ویژگی‌های خبرگان

رشته		مدرک تحصیلی		جنسیت		معیار اصلی
حسابداری	مدیریت	دکتری	کارشناسی ارشد	مرد	زن	معیار فرعی طبقه‌بندی
۱۰	۵	۱۱	۴	۹	۶	تعداد
سمت				تجربه کاری		معیار اصلی
تحلیلگران بازار سرمایه	حسابداران رسمی	مدیران مالی	عضویت هیئت‌علمی دانشگاه	بیش از ۱۵ سال	۱۵ تا ۱۰ سال	معیار فرعی طبقه‌بندی
۱	۱	۵	۸	۳	۱۲	تعداد

یافته‌های پژوهش

در پژوهش حاضر به منظور شناسایی محرک‌های افشاری استراتژی گزارش‌های سالانه، از روش هفت مرحله‌ای سندلوسکی و باروسو^۱ (۲۰۰۷) برای انجام تحقیق استفاده می‌شود که این مراحل عبارت‌اند از: بیان مسئله اصلی پژوهش، بررسی نظام‌مند متون، جست‌وجو و انتخاب مقاله‌های مناسب، استخراج اطلاعات از مقاله، تجزیه و تحلیل و ترکیب یافته‌ها، کنترل کیفیت و ارائه نتایج.



شکل ۱. الگوی هفت مرحله‌ای فراترکیب

منبع: اقتباس از سندلوسکی و باروسو (۲۰۰۷)

گام نخست: تنظیم پرسش‌های پژوهش

اولین قدم در سبک فراترکیب، مرتب‌سازی سؤال‌ها و پرسش‌های تحقیق است. این سؤال‌ها همگی بر پایه چهار پارامتر چه چیزی، چه کسی، چه زمانی و چگونه قابل مرتب‌سازی است. در گروه‌بندی و تحلیل شناسایی ابعاد و مؤلفه‌های افشاءی استراتژی در گزارش‌های سالانه مورد سؤال قرار گرفته است.

جدول ۲. پرسش‌های پژوهش

مفهوم	پارامتر
شناسایی ابعاد و مؤلفه‌های افشاءی استراتژی در گزارش‌های سالانه	چه چیزی (What)
مقاله و استناد مرتبط در پایگاه‌های معتبر علمی در زمینه افشاءی استراتژی در گزارش‌های سالانه	چه کسی (Who)
مقالات و تحقیقات علمی در بازه زمانی ۲۰۰۰ تا ۲۰۲۲ میلادی و ۱۳۹۶ تا ۱۴۰۰ خورشیدی تا زمان انجام پژوهش	چه وقت (When)
استخراج کدهای مرتبط، دسته‌بندی و تلخیص مفاهیم	چگونه (How)

در اولین بخش از مراحل فراترکیب به جهت پیشگیری از ابهام بیشتر در این زمینه به سؤال‌های فراگیر مطرح شده در این خصوص پاسخ داده شد؛ بنابراین آثاری می‌باید در بررسی گنجانده شوند که بیشتر به مؤلفه‌ها و ابعاد تأثیرگذار در افشاءی استراتژی در گزارش‌های سالانه در آن‌ها پرداخته یا به آن اشاره شده باشد با توجه به اینکه بسیاری از پژوهش‌ها فقط به اهمیت افشاءی استراتژی پرداخته‌اند طبیعی است که از بررسی در این پژوهش کنار گذاشته شده‌اند. بازه زمانی انتخاب شده، یعنی سال‌های ۲۰۰۰ تا ۲۰۲۰ میلادی و ۱۳۸۰ تا ۱۴۰۰ خورشیدی تا زمان انجام پژوهش است.

گام دوم: بررسی نظام‌مند متون

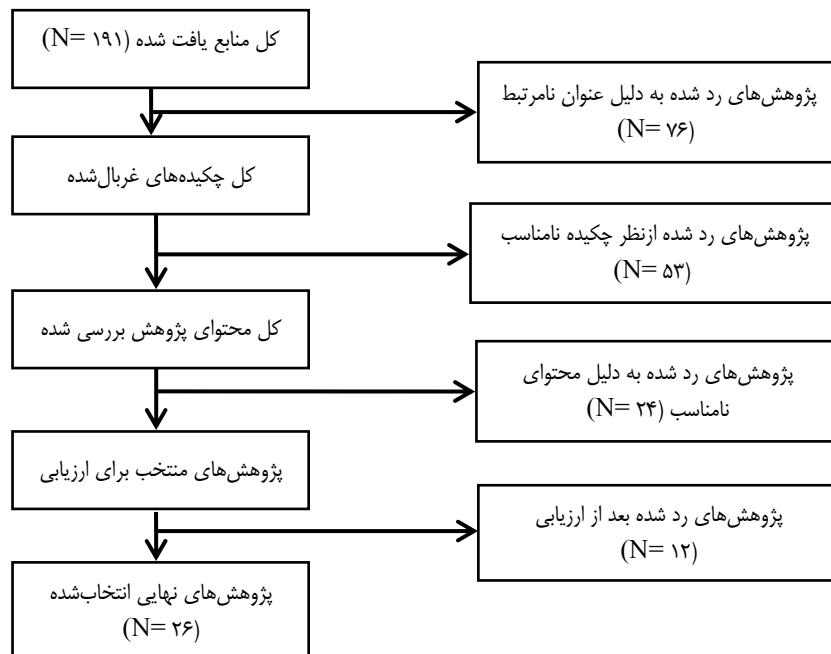
در این مرحله پژوهشگر به جست‌وجوی سیستماتیک مقالات منتشرشده در مجلات علمی مختلف و معتبر داخلی و خارجی و همچنین منابع عمومی و سراپاچه‌های سازمان‌های معتبر خارجی و داخلی باهدف تعیین استناد معتبر، موثق و مرتبط درباره زمانی مناسب می‌پردازد. یکی از تنگناهای این پژوهه عدم دستیابی کامل به منابع علمی بین‌المللی در حوزه محرک‌های افشاءی استراتژیک بود. ابتدا کلمات کلیدی مرتبط را گزینش می‌کند. به این منظور واژگان کلیدی که در جدول ۳ ارائه شده به زبان فارسی و انگلیسی مورد جست‌وجو قرار گرفته‌اند.

جدول ۳. کلیدواژه‌های مورد استفاده برای جست‌وجو در پایگاه‌های اطلاعاتی

معادل فارسی مفاهیم کلیدی	واژگان کلیدی لاتین جست‌وجو شده
افشای مدل کسب‌وکار	Business model disclosure
افشای استراتژی	Disclosure of strategy
گزارش‌های سالیانه	Annual reports
افشای استراتژی در گزارش‌های سالانه	Disclosure of strategy in annual reports
چارچوب گزارش سالیانه	Annual Report Framework

گام سوم: جستجو و انتخاب متون

در این مرحله مشخص شده است که آیا مقالات دریافتی مناسب با سؤال پژوهش هستند یا خیر. برای دستیابی به این مورد مقاله‌های متعددی مورد کنترل و بازبینی قرار گرفته‌اند، در هر بازبینی تعدادی از مقالات حذف شده‌اند و از فرایند پژوهش خارج شده‌اند. مراحل کنترل و بازبینی و نهایت انتخاب مقالات استفاده شده در پژوهش در شکل ۲ به صورت مختصر نشان داده شده است. ابزاری که به طور معمول برای ارزیابی کیفیت مقالات استفاده می‌شود، ابزاری است که به پژوهشگر در راستای مشخص کردن اعتبار، دقت و اهمیت مطالعه‌های کیفی یاری می‌کند. (دیانتی دیلمی، ۱۳۹۸). این ابزار برای انواع مقالات بر پایه ده معیار ارزیابی کیفیت شامل: صراحت اهداف و اهمیت تحقیق، سازگاری و برابری روش تحقیق، سازگاری و مطابقت مدل تحقیق، دقت تجزیه و تحلیل، تبیین روند یافته‌ها و بهای تحقیق قابل استفاده است. محقق و شرکت‌کنندگان، ملاحظات اخلاقی، دقت تجزیه و تحلیل، تبیین روند یافته‌ها و بهای تحقیق قابل استفاده است. چگونگی انتخاب مقاله‌ها بدین حالت است که محقق با اعطای امتیاز و اعتبار به هر یک از شاخصه‌ها از ضعیف (۱) تا عالی (۵) در هر یک از معیارهای ده گانه امتیازی می‌دهد. سپس مقالات به پنج طبقه عالی (۱۰-۴۱)، بسیار خوب (۳۱-۴۰)، خوب (۲۰-۲۱)، متوسط (۳۰-۱۱)، ضعیف (۱۰-۰) دسته‌بندی می‌شوند (فرینفگلد، ۲۰۰۳). پس از تخصیص امتیاز به ویژگی‌های هر یک از مطالعات و حذف مطالعات با امتیاز کمتر از ۲۱، در نهایت ۲۶ مطالعه در فرایند ارزیابی پذیرفته شدند. به این ترتیب پس از چهار مرحله پالایش از میان ۱۹۱ مطالعه، ۱۶۵ مورد آن حذف و ۲۶ پژوهش که در جدول ۴ ارائه شده است برای تجزیه و تحلیل اطلاعات انتخاب شد.



شکل ۲. فرایند بازبینی و انتخاب

جدول ۴. ارزیابی مقالات با روش CASP

ردیف	درجه کیفی مقاله	جمع امیزهای	ارزش پژوهشی	بیان روشن یافته‌ها	دقیق تجزیه و تحلیل داده‌ها	ملاحظات اخلاقی	انعکاسی‌بندی	جمع آوری داده‌ها	روشن نووندگاری	طرح پژوهش	به روز بودن	اهداف پژوهش	کد مقاله
بله	E	۴۲	۳	۵	۵	۴	۴	۵	۲	۵	۴	۵	C.۰۱
بله	VG	۳۴	۳	۳	۴	۲	۴	۳	۳	۵	۵	۲	C.۰۲
بله	VG	۳۷	۴	۳	۳	۴	۴	۳	۴	۵	۲	۵	C.۰۳
بله	VG	۳۷	۳	۴	۳	۴	۴	۳	۲	۵	۴	۵	C.۰۴
بله	VG	۳۲	۴	۳	۳	۳	۲	۳	۳	۴	۲	۵	C.۰۵
بله	VG	۳۷	۴	۳	۳	۴	۴	۳	۴	۵	۲	۵	C.۰۶
بله	VG	۳۴	۳	۳	۴	۲	۴	۳	۳	۵	۵	۲	C.۰۷
بله	E	۴۴	۳	۴	۵	۵	۴	۵	۳	۵	۵	۵	C.۰۸
بله	E	۴۲	۳	۵	۵	۴	۴	۵	۲	۵	۴	۵	C.۰۹
بله	VG	۳۴	۳	۳	۴	۲	۴	۳	۳	۵	۵	۲	C.۱۰
بله	E	۴۴	۳	۴	۵	۵	۴	۵	۳	۵	۵	۵	C.۱۱
بله	VG	۳۷	۴	۳	۳	۴	۴	۳	۴	۵	۲	۵	C.۱۲
بله	VG	۳۶	۳	۳	۴	۲	۴	۳	۳	۵	۵	۲	C.۱۳
بله	E	۴۴	۳	۴	۵	۵	۴	۵	۳	۵	۵	۵	C.۱۴
بله	VG	۳۴	۳	۳	۴	۲	۴	۳	۳	۵	۵	۲	C.۱۵
بله	G	۲۵	۳	۱	۲	۳	۴	۱	۳	۴	۲	۲	C.۱۶
بله	VG	۳۳	۳	۳	۳	۲	۳	۴	۳	۵	۲	۵	C.۱۷
بله	E	۴۴	۳	۵	۵	۵	۴	۵	۳	۵	۵	۴	C.۱۸
بله	VG	۳۷	۳	۴	۳	۴	۵	۳	۵	۴	۲	۴	C.۱۹
بله	G	۲۵	۳	۱	۲	۳	۴	۱	۳	۴	۲	۲	C.۲۰
بله	G	۲۲	۱	۲	۱	۳	۳	۱	۳	۴	۲	۲	C.۲۱
بله	VG	۳۱	۳	۳	۳	۲	۴	۳	۳	۴	۲	۴	C.۲۲
بله	G	۲۵	۳	۱	۲	۳	۴	۱	۳	۴	۲	۲	C.۲۳
بله	G	۲۵	۳	۱	۲	۳	۴	۱	۳	۴	۲	۲	C.۲۴
بله	VG	۳۷	۳	۴	۳	۴	۴	۳	۲	۵	۴	۵	C.۲۵
بله	VG	۳۲	۳	۳	۲	۳	۴	۳	۳	۵	۲	۴	C.۲۶

گام چهارم: استخراج اطلاعات مقالات

پس از شناسایی و انتخاب منابع مناسب در این مرحله تک تک مقالات منتخب مورد بررسی دقیق و چندباره قرار گرفته و اطلاعات مرتبط با موضوع پژوهش از آن‌ها استخراج شد و سپس مقالات بر اساس نام نویسنده‌گان، سال انتشار و عنوان مقالات دسته‌بندی شده‌اند. جدول ۵ استخراج کدها از مقالات منتخب را نشان می‌دهند.

جدول ۵. مقالات منتخب

عنوان	نویسنده	نام
An examination of strategy disclosure in the annual reports of South African listed companies	پادیا و یاسین ^۱ (۲۰۱۰)	C۰۱
Strategy Disclosure in Dutch Annual Reports	سانتیما و ریجت ^۲ (۲۰۰۱)	C۰۲
Language Arts & Disciplines'Strategy disclosure in annual reports across Europe: A study on differences between five countries'	بهاتیا و برمینیر ^۳ (۲۰۱۴)	C۰۳
Strategy disclosure in annual reports across Europe: A study on differences between five countries	سانتیما و ریجت (۲۰۰۵)	C۰۴
Strategy disclosure in annual reports: an analysis of cultural dimensions, legal system, and corporate governance in companies of four countries	سانچز، جولیانا و برونزونی ^۴ (۲۰۱۱)	C۰۵
Strategy Disclosure in the Annual Reports of Brazilian Companies	پاگلیاروزی و جونیور ^۵ (۲۰۱۱)	C۰۶
A comparative analysis of strategy disclosure reporting trends in South Africa in 2010	آنگریز ^۶ (۲۰۱۳)	C۰۷
Determinants of strategy disclosure quality: empirical evidence from Germany	ویتر و زولج ^۷ (۲۰۱۹)	C۰۸
Strategy disclosure reporting trends in South Africa	آنگریز و ورستر ^۸ (۲۰۱۵)	C۰۹
Disclosure Frequency and Earnings Management an Analysis in the Tunisian Context	رباحی و مونیرا ^۹ (۲۰۱۱)	C۱۰
The determinants of voluntary strategy disclosure: an international comparison	موریس و ترونیز ^{۱۰} (۲۰۱۵)	C۱۱
Let's talk strategy: the impact of voluntary strategy disclosure on the cost of equity capital	سایبر، واشنگر، اوبردورستر و باتلگی ^{۱۱} (۲۰۱۴)	C۱۲
بررسی تأثیر افشاری اطلاعات استراتژیک، غیرمالی و مالی بر مدیریت سود	قربانی، حسینی غنچه و محمدیلر (۱۳۹۶)	C۱۳
Media, independent non-executive directors and strategy disclosure by non-financial listed firms in the UAE	حسن و لحیانی ^{۱۲} (۲۰۱۹)	C۱۴
National Culture and Competitive Strategy Disclosure in Global Airline Strategic Alliances	جیاپونی و شراغا ^{۱۳} (۲۰۰۸)	C۱۵
The Influence of Corporate Strategy Disclosure in Annual Report towards Corporate Financial Performance (A Financial Accounting Research)	هدایت ^{۱۴} (۲۰۱۲)	C۱۶
شناسایی مؤلفه‌های افشاری داوطلبانه بین نظام راهبری شرکتی و عدم تقارن اطلاعاتی در شرکت‌های فعال در بورس اوراق بهادار تهران	پارسیان، کاظمی و رضازاده (۱۳۹۷)	C۱۷

1. Padia & Yasseen
2. Santema & Rijt
3. Bhatia & Bremner
4. Sanches, Giuliana & Bronzoni
5. Pagliarucci & Junior
6. Ungerer
7. Ungerer & Vorster
8. Riahi & Mounira
9. Morris & Tronnes
10. Sieber, Weißenberger, Oberdörster & Baetge
11. Hassan & Lahyani
12. Giapponi & Scheraga
13. Hidayat

عنوان	نویسنده	ناماد
Talking the Talk: An Empirical Investigation into the Economic Effects of Strategy Disclosure	ساسون ^۱ (۲۰۱۷)	C۱۸
Strategy disclosure in South Africa: 2012 Banking and Retail Analysis	وین آبل ^۲ (۲۰۱۴)	C۱۹
Determinants of Voluntary Disclosure in Annual Report: A Case Study of Pakistan	سہار، بلال و طفیل ^۳ (۲۰۱۴)	C۲۰
Association between firm characteristics and corporate voluntary disclosure: Evidence from Turkish listed companies	اویار، کرم اگلو و بایورت ^۴ (۲۰۱۳)	C۲۱
Factors influencing voluntary disclosure of vietnamese listed companies	نگوین (۲۰۱۴)	C۲۲
Voluntary Information Disclosure: A Tool for Organizational Leadership	کلخی، مهرآذین و مسیح‌آبادی و شورورزی ^۵ (۲۰۱۸)	C۲۳
Study on the Effects of the Performance of Thematic Tourism Listed Companies on Voluntary Information Disclosure	لین ^۶ (۲۰۱۷)	C۲۴
The Virtuous Circle of Corporate Social Performance and Corporate Social Disclosure”	گنجی و آنجلو ^۷ (۲۰۱۶)	C۲۵
Culture, corporate governance and disclosure in malaysian corporations	هانیفا و کوک ^۸ (۲۰۰۰)	C۲۶

گام پنجم: یافته‌های پژوهش

گام پنجم درروش فرا ترکیب نتایج کیفی پژوهش است. در طول تجزیه و تحلیل، محقق به دنبال موضوعات و تم‌هایی است که در بین مقالات موجود در فراترکیب پدیدار شده است. این قسمت به عنوان بررسی موضوعی شناخته می‌شود. ابتدا پژوهشگر برای کلیه عوامل پیداشده از بررسی‌ها کد در نظر می‌گیرد و سپس با توجه به مفاهیم نهفته در هر یک از این کدها، مفاهیمی استخراج شده را در یک مفهوم مشابه با توجه به نزدیکی معانی و مفهومی به یکدیگر، دسته‌بندی می‌کند (دیلمی، ۱۳۸۹). به این ترتیب مفاهیم پژوهش شکل داده شده است.

با توجه به توضیح فوق، در این مرحله از پژوهش حاضر نخست عوامل استخراج شده از ۲۶ مقاله یادشده به عنوان کد در نظر گرفته شده و در ادامه کدهای موردنظر در مفهومی همانند و مشابه با توجه معنای هر یک از آن‌ها، تعریف شده است؛ درنهایت مفاهیم مشابه در مقولات توجیه‌کننده گروه‌بندی شد تا محورهای تبیین کننده عوامل مؤثر بر شناسایی ابعاد و مؤلفه‌های افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه در قالب مؤلفه‌های پژوهش شناسایی شوند. در جدول ۶ مقوله‌های اصلی و کدهای مربوط به افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه حاصل از تحلیل کیفی ارائه شده است.

1. Sasson
2. Venables
3. Sehar, Bilal & Tufail
4. Uyar, Karamahmutoğlu & Bayyurt
5. Koloukhi, Mehrazeen, Massihabadee & Shorvarzi
6. Lin
7. Gangi & Angelo
8. Haniffa & Cooke

جدول ۶. مؤلفه‌های اصلی و کدهای مربوطه

منابع	مفاهیم	مؤلفه	ابعاد
C1-C2-C4- C7-C8-C9-C10- C12- C13-C14-C15-C19-C20- C21-C22- C24-C26	چشم‌انداز شرکت: تأثیر استراتژی بر عملکرد آینده، تداوم و ثبات عملکرد شرکت	جهت‌گیری کلی استراتژیک	ا
C1-C2-C4- C7-C8-C9-C10- C11- C13-C14-C15-C19-C20- C21-C22- C24-C26	بیانیه مأموریت		ا
C1-C2-C4- C7-C8- C9-C10- C12- C15-C20-C21-C23-C26	بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی اهداف کلی		ا
C1-C2-C4- C7-C8- C9-C10- C12- C13-C15-C20-C21-C23-C26	بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی مالی	اهداف استراتژیک شرکت	ا
C1-C2-C4- C7-C8- C9-C10- C12- C13-C15-C20-C21-C23-C26	بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی بازاریابی		ا
C1-C2-C4- C7-C8- C9-C10- C12- C13-C15-C20-C21-C23-C26	بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی اجتماعی		ا
C1-C2-C4-C12-C15	اهداف کلی توسعه استراتژیک	اهداف استراتژیک کسب و کار	ا
C1-C2-C4-C12-C15	تعیین اهداف درآمد بلندمدت		ا
C1-C2-C4-C12-C15	تعیین اهداف سودآوری بلندمدت		ا
C1-C2-C4-C12-C15	موقعیت استراتژیک عوامل تجاری/تمایز	جزئیات استراتژی کسب و کار	ا
C1-C2-C4-C12-C15	بازارهای استراتژیک کلیدی در وضع موجود		ا
C1-C2-C4-C12-C15	بازارهایی برای رشد آینده		ا
C1-C2-C4-C12-C15	محصولات/خدمات استراتژیک کلیدی در وضعیت موجود		ا
C1-C2-C4-C12-C15	محصولات/خدمات برای رشد آینده		ا
C1-C2-C4-C12-C15	برنامه‌های کلیدی سرمایه‌گذاری برای دستیابی به اهداف استراتژیک		ا
C1-C2-C4-C12-C15	استراتژی ایجاد ارزش		ا
C1-C4-C15	شناسایی دارایی‌های سازمانی استراتژیک حیاتی (ملموس یا ناملموس)، قابلیت‌های اصلی، شایستگی‌های اصلی و متمايز	نقاط قوت	ا
C4- C14-C15	شناسایی شکاف منابع، کمبودهای اساسی	نقاط ضعف	ا
C1-C15	شناسایی عوامل/نیروها/گرایش‌های خارجی (رقابتی، اقتصادی، سیاسی/حقوقی، اجتماعی/فرهنگی، Teknolojik) که فرصت‌ها را ایجاد می‌کند.	فرصت‌ها	ا
C4- C14-C15	شناسایی عوامل/نیروها/گرایش‌های خارجی (رقابتی، اقتصادی، سیاسی/حقوقی، اجتماعی/فرهنگی،	تهديدها	ا

ابعاد	مؤلفه	مفاهیم	منابع
		تکنولوژیکی) که تهدیدکننده هستند.	
ارتباط با/انگیزه کارکنان	در دسترس بودن/شرح مدیریت کل شرکت سیستم بازتاب اهداف استراتژیک در سیستم‌های تشويقی	CY-C8-C9-C12-C19	
تحقیق استراتژی	تدوین متراسکم استراتژی ارتباطات اجرای برنامه‌های کلیدی در حال اجرا/راهاندازی وضعیت برنامه‌های استراتژیک در حال انجام و بهروزسازی در مورد دستیابی به اهداف	CY-C8-C9-C12-C19 CY-C8-C9-C12-C19 CY-C8-C9-C12-C19	
تفصیلات در استراتژی	تغییرات قابل توجه در اهداف استراتژیک نسبت به سال قبل توضیح تغییرات قابل توجه در اهداف استراتژیک نسبت به سال قبل	C1-C2-C4-C8 C1-C2-C4-C8	
دستیابی به اهداف استراتژیک	تغییرات قابل توجهی در استراتژی شرکت‌ها نسبت به سال قبل توضیح تغییرات قابل توجه در استراتژی شرکت نسبت به سال قبل	C1-C2-C4-C8 C1-C2-C4-C8	
	بیانیه در مورد وضعیت دستیابی به اهداف استراتژیک	C8	

گام ششم: کنترل کیفیت و تحلیل محتوا

برای کنترل کیفیت جهت پایایی مقالات منتخب از روش توافق بین ارزیاب‌ها استفاده می‌شود، به‌این‌ترتیب که محقق دیگری این مقاله را موردن بررسی قرار می‌دهد. چنانچه نظر این دو ارزیاب به هم نزدیک باشد، نشان‌دهنده پایایی است. برای ارزیابی پایایی با این روش از ضریب کاپای کوهن استفاده می‌شود. اگر مقدار این ضریب از ۷۰٪ بیشتر باشد، توافق مناسب بین دو ارزیاب وجود دارد (رت و همکاران، ۲۰۱۹). نتایج تحلیل‌های حاصل از نرم‌افزار آماری اس‌پی‌اس در جدول ۷ نشان داده شده است. همان‌طور که در جدول ۷ مشاهده می‌شود ضریب کاپا برابر ۸۸۴٪ است که می‌بین توافق خوب بین دو ارزیاب در خصوص مقالات منتخب است و بر پایایی مناسب آن‌ها دلالت دارد.

جدول ۷. مقادیر اندازه توافق

مقدار	عدد معناداری
کاپای مقدار توافق	۰/۰۰۱
تعداد موارد	۲۶

همچنین برای ارزیابی پایایی مفاهیم استخراجی نیز می‌توان از روش توافق بین دو کدگذار استفاده کرد، بدین صورت که جهت کدگذاری اولیه علاوه بر کدگذاری خود محقق از محقق دیگری خواسته می‌شود تا همان متنی را که خود محقق کدگذاری کرده را بدون آگاهی از کدهای پژوهشگر و به صورت مستقل کدگذاری نماید، در صورت نزدیکی کدهای استخراجی دو محقق به هم نشان‌دهنده توافق بیش از حد بین دو کدگذار و بیان کننده پایایی است (دلیلی، ۱۳۸۹). همانطور که پیش‌تر ذکر شد، برای ارزیابی پایایی ضریب کاپای کوهن استفاده می‌شود؛ اگر مقدار این ضریب بزرگ‌تر از ۷/۰ باشد، توافق مناسب بین دو کدگزار وجود دارد. بر اساس جدول ۸، مقدار ضریب کاپای حاصل شده برابر ۷۰۶/۰ است که میان توافق خوب بین نتایج کدگذاری دو کدگذار است و بر پایایی مناسب این پژوهش دلالت دارد. از سوی دیگر چون برای شاخص کاپای سطح معناداری کوچک‌تر از ۵/۰ است بنابراین سطح توافق، مورد پذیرش و معتبر است به عبارت دیگر فرض ارتباط میان کدهای استخراجی توسط محقق و کدگذار دیگر تأیید و یکتایی کدهای استخراج شده رد می‌شود، بنابراین می‌توان ادعا کرد که کدهای استخراجی از پایایی کافی برخوردار است (ویرا و همکاران^۱، ۲۰۰۵).

جدول ۸. کنترل کیفیت تحلیل

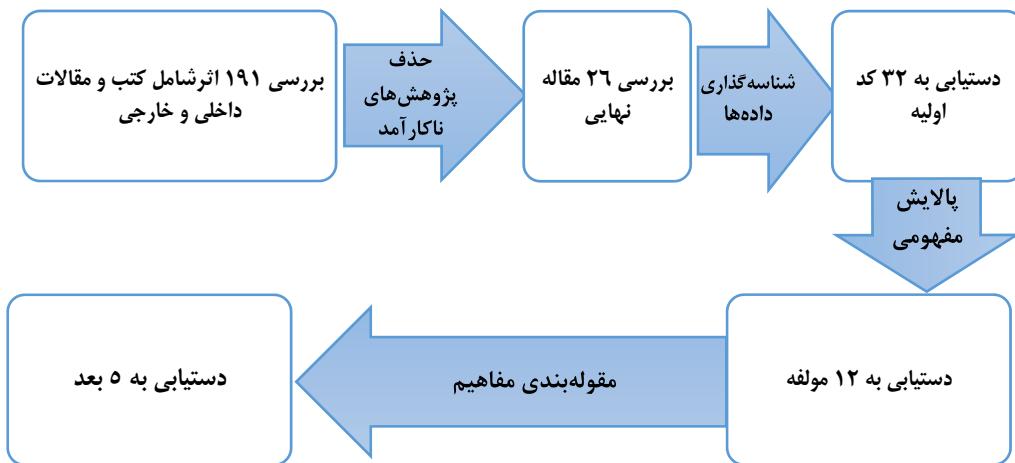
شاخص‌های کنترل کیفیت تحلیل	مقدار به دست آمده
ضریب هولستی	۰/۸۶۵
ضریب پی اسکات	۰/۷۲۳
شاخص کاپای کوهن	۰/۷۰۶
آلفای کرپیندروف	۰/۸۲۳

میزان همبستگی به دست آمده از دیدگاه خبرگان با محاسبه ضریب هولستی^۲ یا «درصد توافق مشاهده شده» ۰/۸۶۵ است که مقدار قابل توجهی است. با توجه به ایراداتی که به روش هولستی وارد است شاخص پی-اسکات نیز محاسبه شده است که میزان آن ۰/۷۲۳ به دست آمده است. چهارمین شاخص برآورد اعتیار تحقیقات کیفی شاخص کاپای کوهن است. شاخص کاپای کوهن در این مطالعه ۰/۷۰۶ به دست آمده است. درنهایت نیز از آلفای کرپیندروف استفاده شده است و میزان آن در این مطالعه ۰/۸۲۳ برآورد شده است.

همچنین در این پژوهش، روش‌های ذیل برای نگهداری کیفیت پژوهش در نظر گرفته شد:

- در سراسر پژوهش، تلاش شد توضیحات مشخص شده و آشکار برای گزینه‌های تحقیق عرضه گردد.
- از هر دو روش جستجوی الکترونیک و دستی برای جستجوی بررسی‌ها بهره‌مند شد.

1. Viera et al
2. PAO



شکل ۳. الگوریتم خروجی کنترل کیفیت شاخص‌های پژوهش

گام هفتم: ارائه گزارش و یافته‌های پژوهش

در این گام از سبک فراترکیب، نتایج مراحل قبل ارائه می‌شود. در ادامه به شناسایی شاخص‌های پژوهش پرداخته می‌شود. از شاخص‌های استخراج شده از متون مقالات مرتبط، با حذف شاخص‌های هم‌معنی و پرتکرار و درنهایت با مقوله و دسته‌بندی شاخص‌های نهایی، ۱۲ مؤلفه و ۳۲ کد حاصل شد. در این مرحله از کدگذاری، مقوله‌های اصلی و فرعی پژوهش مشخص شدند. در این مرحله جهت نشان دادن میزان پشتیبانی تحقیق‌های گذشته از یافته‌های این تحقیق به صورت آماری، از روش آنتربوپی شانون استفاده شد. در مبحث پردازش داده‌ها در زمینه تحلیل کیفی بر پایه روش آنتربوپی شانون، پردازش داده‌ها به صورت کمی و کیفی انجام می‌شود. برای اندازه‌گیری عدم اطمینان که به وسیله یک توزیع احتمال بیان می‌شود، از شاخص آنتربوپی استفاده شده است. با شناسایی شاخص‌های تحقیق بر پایه تجزیه و تحلیل محتوا و نیز شناخت مقیاس‌های تجزیه و تحلیل (کلمه‌ها و مضامین)، از روش آنتربوپی شانون برای تجزیه و تحلیل داده‌ها به صورت روابط زیر بهره‌برداری خواهد شد:

ابتدا بر اساس تحلیل محتوا می‌باشد فراوانی هریک از مقوله‌های شناسایی شده مشخص گردد. ماتریس فراوانی‌های مورد نظر باید به هنجار شود. برای این منظور از روش نرمال‌سازی خطی رابطه (۱) استفاده می‌شود:

$$n_{ij} = \frac{x_{ij}}{\sum x_{ij}} \quad \text{رابطه (۱)}$$

درجه یا مرتبه اطلاعاتی هر مقوله باشیست ارزیابی گردد. برای این منظور از رابطه‌های ۲ و ۳ استفاده می‌شود:

$$k = \frac{1}{\ln(a)}; a = \text{تعداد گزینه‌ها} \quad \text{رابطه (۲)}$$

$$E_j = -k \sum [n_{ij} \ln(n_{ij})] \quad \text{رابطه (۳)}$$

ضریب اهمیت هر مقوله باشیست ارزیابی شود. هر مقوله که درای درجه یا مرتبه اطلاعاتی بیشتری باشد، از درجه اهمیت بالاتری بهره‌مند است. برای محاسبه ضریب اهمیت هر مقوله از رابطه (۴) استفاده می‌شود:

$$W_j = \frac{E_j}{\sum E_j} \quad \text{رابطه ۴}$$

بنابراین در مرحله نخست پس از تشکیل ماتریس تصمیم امتیازهای به دست آمده مربوط به مسئله مورد نظر در جدول ۹ ارائه شده است.

جدول ۹. تعیین میزان اهمیت و تأکید پژوهش‌های گذشته

ردیف	ضریب Wj	اهمیت Wj	عدم اطمینان Ej	$\sum P_{ij} \times knP_{ij}$	فرافتنی	کد
۱	.۰/۶۷۰۴۰	.۰/۰۶۱۹۳	.۰/۰۶۱۹۳	-.۰/۲۱۴۶۵	۱۷	چشم‌انداز شرکت: تأثیر استراتژی بر عملکرد آینده، تداوم و ثبات عملکرد شرکت
۱	.۰/۶۷۰۴۰	.۰/۰۶۱۹۳	.۰/۰۶۱۹۳	-.۰/۲۱۴۶۵	۱۷	بیانیه مأموریت
۶	.۰/۰۵۶۹۴	.۰/۰۵۲۶۰	.۰/۰۵۲۶۰	-.۰/۱۸۲۳۱	۱۳	بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی اهداف کلی
۳	.۰/۰۵۹۶۳	.۰/۰۵۵۰۹	.۰/۰۵۵۰۹	-.۰/۱۹۰۹۳	۱۴	بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی مالی
۳	.۰/۰۵۹۶۳	.۰/۰۵۵۰۹	.۰/۰۵۵۰۹	-.۰/۱۹۰۹۳	۱۴	بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی بازاریابی
۳	.۰/۰۵۹۶۳	.۰/۰۵۵۰۹	.۰/۰۵۵۰۹	-.۰/۱۹۰۹۳	۱۴	بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی اجتماعی
۷	.۰/۰۲۹۶۷	.۰/۰۲۷۴۱	.۰/۰۲۷۴۱	-.۰/۰۹۵۰۰	۵	اهداف کلی توسعه استراتژیک
۷	.۰/۰۲۹۶۷	.۰/۰۲۷۴۱	.۰/۰۲۷۴۱	-.۰/۰۹۵۰۰	۵	تعیین اهداف درآمد بلندمدت
۷	.۰/۰۲۹۶۷	.۰/۰۲۷۴۱	.۰/۰۲۷۴۱	-.۰/۰۹۵۰۰	۵	تعیین اهداف سودآوری بلندمدت
۷	.۰/۰۲۹۶۷	.۰/۰۲۷۴۱	.۰/۰۲۷۴۱	-.۰/۰۹۵۰۰	۵	موقعیت استراتژیک عوامل تجاری/تمایز
۷	.۰/۰۲۹۶۷	.۰/۰۲۷۴۱	.۰/۰۲۷۴۱	-.۰/۰۹۵۰۰	۵	بازارهای استراتژیک کلیدی در وضع موجود
۷	.۰/۰۲۹۶۷	.۰/۰۲۷۴۱	.۰/۰۲۷۴۱	-.۰/۰۹۵۰۰	۵	بازارهایی برای رشد آینده
۷	.۰/۰۲۹۶۷	.۰/۰۲۷۴۱	.۰/۰۲۷۴۱	-.۰/۰۹۵۰۰	۵	محصولات/خدمات استراتژیک کلیدی در وضع موجود
۷	.۰/۰۲۹۶۷	.۰/۰۲۷۴۱	.۰/۰۲۷۴۱	-.۰/۰۹۵۰۰	۵	محصولات/خدمات برای رشد آینده
۷	.۰/۰۲۹۶۷	.۰/۰۲۷۴۱	.۰/۰۲۷۴۱	-.۰/۰۹۵۰۰	۵	برنامه‌های کلیدی سرمایه‌گذاری برای دستیابی به اهداف استراتژیک
۷	.۰/۰۲۹۶۷	.۰/۰۲۷۴۱	.۰/۰۲۷۴۱	-.۰/۰۹۵۰۰	۵	استراتژی ایجاد ارزش
۲۶	.۰/۰۲۰۳۰	.۰/۰۱۸۷۵	.۰/۰۱۸۷۵	-.۰/۰۶۴۹۸	۳	شناسایی دارایی‌های سازمانی استراتژیک حیاتی (ملموس یا نامملوس)، قابلیت‌های اصلی، شایستگی‌های اصلی و تمایز
۲۶	.۰/۰۲۰۳۰	.۰/۰۱۸۷۵	.۰/۰۱۸۷۵	-.۰/۰۶۴۹۸	۳	شناسایی شکاف منابع، کمبودهای اساسی
۲۹	.۰/۰۱۴۸۵	.۰/۰۱۳۷۲	.۰/۰۱۳۷۲	-.۰/۰۴۷۵۵	۲	شناسایی عوامل/نیروها/گرایش‌های خارجی (رقابتی، اقتصادی، سیاسی/حقوقی، اجتماعی/فرهنگی، تکنولوژیکی) که فرصت‌ها را ایجاد می‌کند

ردیف	ضریب Wj	همیت اهمیت	عدم اطمینان Ej	$\sum P_{ij} \times knP_{ij}$	فرآوانی	کد
۲۶	.۰۰۲۰۳۰		.۰۰۱۸۷۵	-.۰۰۶۴۹۸	۳	شناسایی عوامل/نیروها/گرایش‌های خارجی (رقابتی، اقتصادی، سیاسی/حقوقی، اجتماعی/فرهنگی، تکنولوژیکی) که تهدیدکننده هستند
۷	.۰۰۲۹۶۷		.۰۰۲۷۴۱	-.۰۰۹۵۰۰	۵	در دسترس بودن/شرح مدیریت کل شرکت سیستم
۷	.۰۰۲۹۶۷		.۰۰۲۷۴۱	-.۰۰۹۵۰۰	۵	بازتاب اهداف استراتژیک در سیستم‌های تشویقی
۷	.۰۰۲۹۶۷		.۰۰۲۷۴۱	-.۰۰۹۵۰۰	۵	تدوین متراکم استراتژی ارتباطات
۷	.۰۰۲۹۶۷		.۰۰۲۷۴۱	-.۰۰۹۵۰۰	۵	اجرای برنامه‌های کلیدی در حال اجرا/راهاندازی
۷	.۰۰۲۹۶۷		.۰۰۲۷۴۱	-.۰۰۹۵۰۰	۵	وضعیت برنامه‌های استراتژیک در حال انجام و بهروزرسانی در مورد دستیابی به اهداف
۲۲	.۰۰۲۵۱۹		.۰۰۲۳۳۷	-.۰۰۸۰۶۵	۴	تغییرات قابل توجه در اهداف استراتژیک نسبت به سال قبل
۲۲	.۰۰۲۵۱۹		.۰۰۲۳۳۷	-.۰۰۸۰۶۵	۴	توضیح تغییرات قابل توجه در اهداف استراتژیک نسبت به سال قبل
۲۲	.۰۰۲۵۱۹		.۰۰۲۳۳۷	-.۰۰۸۰۶۵	۴	تغییرات قابل توجهی در استراتژی شرکت‌ها نسبت به سال قبل
۲۲	.۰۰۲۵۱۹		.۰۰۲۳۳۷	-.۰۰۸۰۶۵	۴	توضیح تغییرات قابل توجه در استراتژی شرکت نسبت به سال قبل
۳۰	.۰۰۰۸۵۵		.۰۰۰۷۹۰	-.۰۰۲۷۳۸	۱	بیانیه در مورد وضعیت دستیابی به اهداف استراتژیک

نتیجه‌گیری و پیشنهادها

هدف این پژوهش به کارگیری رویکرد فراترکیب (متاستر) جهت شناسایی ابعاد و مؤلفه‌های افسای استراتژی در گزارش‌های سالانه بود. بدین منظور با استناد به یافته‌های پژوهش، با استفاده از روش فراترکیب، ۲۶ مقاله به صورت دقیق بررسی و ۱۲ مؤلفه و ۳۲ کد استخراج شد و این ۱۲ مؤلفه، در ۵ بعد دسته‌بندی شدند. از بین روش‌های متعددی که به منظور تعیین وزن شاخص‌ها وجود دارد، از روش آنتروپی شانون استفاده شد. این روش، یکی از بهترین روش‌ها برای تعیین اثر عوامل شناسایی شده است. با استناد به نتایج به دست آمده از روش آنتروپی شانون، میزان اهمیت و تأکید پژوهش‌های گذشته روی کدهای شناسایی شده، مشخص شد. شواهد حاصل از این پژوهش پشتونهای بر این مدعای فراهم می‌کند که مؤلفه‌هایی مانند چشم‌انداز شرکت: تأثیر استراتژی بر عملکرد آینده، تداوم و ثبات عملکرد شرکت، بیانیه مأموریت، بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی اهداف کلی، بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی مالی، بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی بازاریابی، بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی اجتماعی نسبت به سایر مفاهیم اهمیت بیشتری دارند که استراتژی شرکت، بر اساس چشم‌انداز شرکت: تأثیر

استراتژی بر عملکرد آینده، تداوم و ثبات عملکرد شرکت و بیانیه مأموریت (پادیا و یاسین^۱، ۲۰۱۰؛ سانتیما و راجت^۲، ۲۰۱۰)، در جهت‌دهی افشاری سالیانه شرکت تأثیرگذار است. استراتژی شرکت در جهت افشاری صحیح اطلاعات، می‌تواند ثبات عملکرد در بلندمدت را برای شرکت ایجاد نماید. همچنین بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی مالی، بیان استراتژی و نام‌گذاری (حسن و لحیانی، ۲۰۱۹) و وسعت و مرجع زمانی بازاریابی (وینتر و زولج، ۲۰۱۹) و بیان استراتژی و نام‌گذاری و وسعت و مرجع زمانی اجتماعی از مهم‌ترین اهداف استراتژیک شرکت، همگی بر ساختار، نگارش و اهمیت افشاری گزارشگری سالیانه تأکیددارند. استراتژی کسب‌وکار، بر اساس اهداف کلی توسعه استراتژیک، تعیین اهداف درآمد بلندمدت، تعیین اهداف سودآوری بلندمدت، موقعیت استراتژیک عوامل تجاری، تمایز، بازارهای استراتژیک کلیدی در وضع موجود، بازارهایی برای رشد آینده، محصولات، خدمات استراتژیک کلیدی در وضعیت موجود، محصولات و خدمات برای رشد آینده، برنامه‌های کلیدی سرمایه‌گذاری برای دستیابی به اهداف استراتژیک و استراتژی ایجاد ارزش (ساپیر و همکاران، ۲۰۱۴؛ جیاپونی و شراگا، ۲۰۰۸)، در جهت‌دهی افشاری سالیانه شرکت تأثیرگذار است. از طرف دیگر برخی عوامل مثل تجزیه و تحلیل SWOT، بر اساس شناسایی عوامل، نیروها، گرایش‌های خارجی (رقابتی، اقتصادی، سیاسی، حقوقی، اجتماعی و فرهنگی)، که فرصت‌ها را ایجاد می‌کند و شناسایی دارایی‌های سازمانی استراتژیک حیاتی (ملموس یا نامملوس)، قابلیت‌های اصلی، شایستگی‌های اصلی و متمایز و شناسایی شکاف منابع، کمبودهای اساسی و شناسایی عوامل، نیروها، گرایش‌های خارجی (رقابتی، اقتصادی، سیاسی و حقوقی، اجتماعی و فرهنگی، تکنولوژیکی) که تهدیدکننده هستند با توجه به رتبه‌بندی نقش به سزایی بر افشاری محرک‌های استراتژی در گزارش‌های سالانه شرکت ندارند.

با عنایت به اهمیت تأثیر افشاری استراتژی بر عملکرد شرکت‌ها و بالابردن سطح پاسخ‌گویی و به دنبال آن شفافیت اطلاعاتی به مدیران پیشنهاد می‌شود که به قدرت، نفوذ و اهمیت ذی‌نفعان در تحقق اهداف شرکت توجه گردد و نیازهای آن‌ها را به‌طور دقیق شناسایی کرده و آن‌ها را درک کنند و سپس جهت جلب رضایت ذی‌نفعان خود برنامه‌ریزی کنند. با توجه به نقش مهم ذی‌نفعان در ایجاد فشار بر شرکت جهت افشاری اطلاعات استراتژی به سهامداران و سرمایه‌گذاران پیشنهاد می‌شود تا نظارت خود را بر مدیران در راستای پاسخ‌دهی آنان در زمینه افشاری استراتژی شرکت با حضور در مجتمع عمومی افزایش دهنده و اطلاعات خود را نسبت به مسئولیت‌های اعضای هیئت‌مدیره ارتقا دهند. علاوه بر موارد بیان شده، دست‌اندرکاران بازار سرمایه می‌توانند با برنامه‌های تشویقی بر اساس میزان افشاری استراتژی و بالا بردن سطح آگاهی مدیران از افشاری استراتژی، به فرهنگ‌سازی افشا و شفافیت در گزارش‌های سالانه پردازند.

هرچند جهت بررسی پژوهش حاضر منبع‌ها و مستندات متعدد و مختلفی مورد مطالعه قرار گرفت اما در این پژوهش به دلیل محدودیت دسترسی به برخی منابع ممکن است، تاکنون مؤلفه‌هایی قابل شناسایی باشند که مورد مطالعه قرار نگرفته‌اند؛ بنابراین پیشنهاد می‌شود در پژوهش‌های آتی علاوه بر بررسی منابع جدید و به‌روز، با انجام مصاحبه‌های

1. Padia & Yasseen
2. Santema & Rijt

هدفمند و از طریق سایر روش‌ها از جمله روش تحلیل مضمون و با رویکرد اتیرید استرلینگ ازنظر طیف وسیع تری از افراد مطلع در صنایع مختلف، جهت شناسایی ابعاد و مؤلفه‌های افشاری استراتژی در گزارش‌های سالانه استفاده شود.

منابع

- پارسیان، حسین؛ کاظمی، حسین و رضازاده، جواد (۱۳۹۷). شناسایی مؤلفه‌های افشاری داوطلبانه بین نظام راهبری شرکتی و عدم تقارن اطلاعاتی در شرکت‌های فعال در بورس اوراق بهادار تهران. *اقتصاد مالی*، ۱۲(۴۳)، ۱۰۷-۱۳۲.
- تفیان، اکرم؛ ناظمی اردکانی، مهدی و فتوحی خانکهданی، محبوبه (۱۴۰۰). ارزیابی تأثیر مقوله‌های الگوی افشاری اطلاعات آینده‌نگر. *دانش حسابداری مالی*، ۸(۱)، ۶۵-۹۲.
- دانایی‌فرد، حسن؛ الونی، سید مهدی و آذر، عادل (۱۳۹۸). روش‌شناسی پژوهش کیفی در مدیریت: رویکردی جامع. تهران: انتشارات اشرافی.
- دیانتی دیلمی، زهرا (۱۳۸۹). روش تحقیق کیفی و کمی در حسابداری با نرم‌افزار SPSS. تهران: انتشارات عدالت نوین.
- رسولی، محمد؛ غیور، فرزاد و دیدار، حمزه (۱۴۰۰). تأثیر چرخه‌های تجاری و بازار سرمایه بر رفتار عوامل مؤثر بر گزارشگری مالی مطلوب با رویکرد مبتنی بر گزارش حسابرسی. *تحقیقات مالی*، ۲۳(۲)، ۳۲۹-۳۵۰.
- شهریاری، احسان (۱۴۰۱). کیفیت افشاری اطلاعات حسابداری (با تأکید بر ویژگی شرکت‌های بورسی). *شیراز: انتشارات کتبیه* نوین.
- شیرازی دهخوارقانی، مجید و حقگو مهرداد، ناهید (۱۳۹۷). بررسی رابطه استراتژی تجاری با گزارشگری مالی متقلبانه با تأکید بر نقش کیفیت افشا. *چشم‌انداز حسابداری و مدیریت*، ۱(۱)، ۶۰-۷۶.
- عزلتی، فاطمه؛ نوری فرد، یدالله؛ امام وردی، قدرت الله؛ دارابی، رؤیا و حاجیها، زهرا (۱۴۰۰). افشاری داوطلبانه اطلاعات غیرمالی و آثار آن‌ها (با تأکید بر انطباق تئوری‌های علامت‌دهی و مشروعيت). *دانش حسابداری و حسابرسی مدیریت*، ۱۰(۳۸)، ۶۷-۸۷.
- قربانی، بهزاد؛ حسینی غنچه، سید جلال الدین و محمدیلر، زهرا (۱۳۹۶). تأثیر افشاری اطلاعات استراتژیک، غیرمالی و مالی بر مدیریت سود. *پژوهش‌های حسابداری مالی و حسابرسی*، ۹(۳۵)، ۲۳-۴۰.
- کرمی، غلامرضا؛ صدیقی خویدک، فریده (۱۳۹۴). سطح افشا و عوامل تعیین‌کننده‌آن در بانک‌ها با تأکید بر سازوکارهای راهبری شرکتی و محوریت اسلامی. *تحقیقات مالی*، ۱۷(۲)، ۳۵۷-۳۷۶.
- مرادی، محمد و بربار، راضیه (۱۴۰۰). تدوین چارچوب جامع افشاری اطلاعات در مؤسسات اعتباری با استفاده از روش فراترکیب. *پژوهش‌های تجربی حسابداری*، ۱۱(۲)، ۱۸۳-۲۱۶.

References

- Arthur, A. & Thompson, J. (2017). *Crafting & Executing Startegy: The Quest for Competitive Advantage*. McGraw-Hill.

- Azimi, M. (2021). Investigation of Health System Assumptions in Curriculum of Fourth Grade Elementary Textbooks Using Shannon Entropy Content analysis. *Journal of Community Health Research*, 10(1), 41-51.
- Barth, M. E., Wayne, R. L., & Mark, H. L. (2010). International Accounting Standards and Accounting Quality. *Journal of Accounting Research*, 46(3), 467-498.
- Beattie, V. (2014). Accounting narratives and the narrative turn in accounting research:Issues, theory, methodology, methods and a research framework. *The British Accounting Review*, 46(2), 111-134.
- Bench, S. & Day, T. (2010). The user experience of critical care discharges: a meta-synthesis of qualitative research. *International journal of nursing studies*, 487-499.
- Beretta, S. & Bozzolan, S. (2008). Quality versus quantity: the case of forward-looking disclosure. *Journal of Accounting, Auditing & Finance*, 23(3), 333-376.
- Bettis, R. A. (1983). Modern financial theory, corporate strategy and public policy: Three conundrums. *Academy of Management Review*, 8(3): 406-415.
- Bhatia, V. & Bremner, S. (2014). Language Arts & Disciplines'Strategy disclosure in annual reports across Europe: A study on differences between five countries'. *European Business Review*, 17(4), 352–366.
- Bushman, R. M. & Smith, A. J. (2001). Financial accounting information and corporate governance. *Journal of accounting and Economics*, 32(1), 237-333.
- Giapponi, C. & Scheraga, C. (2008). National Culture and Competitive Strategy Disclosure in Global Airline Strategic Alliances. *Journal of the Transportation Research Forum*, 47(1), 57-72.
- Danaifard, H., Alwani, S. M. & Azar, A. (2018). *Qualitative research methodology in management: a comprehensive approach*, Tehran: Eshraghi Publications. (in Persian)
- Dayanti, D. Z. (2010). *The book of qualitative and quantitative research methods in accounting with SPSS software*, Tehran: Adalat Navin Publications. (in Persian)
- Ferreira, D. & Rezende, M. (2007). Corporate strategy and information disclosure. *The RAND journal of economics*, 38(1), 164-184.
- Fijałkowska, J. & Sobczyk-Paterek, M. (2020). Strategy disclosure in the integrated report. Scientific Papers of Silesian University of Technology. *Organization and Management Series*, (149), 143–153. DOI: 10.29119/1641-3466.2020.149.14
- Finfgeld, D. L. (2003). Metasynthesis: The state of the art-so far. *Qualitative health research*, 13(7), 893-904.
- Finfgeld-Connett, D. (2008). Meta-synthesis of caring in nursing. *Journal of clinical nursing*, 17(2), 196-204.
- Gangi, F. & Angelo, E. (2016). The Virtuous Circle of Corporate Social Performance and Corporate Social Disclosure. *Modern Economy*, 7, 1396-1418.

- Ghorbani, B., Hosseini, Ghonche, S.J. & Mohammadiler, Z. (2016). The effect of disclosure of strategic, non-financial and financial information on earnings management. *Financial accounting and auditing researches*, 9(35), 23-40. (in Persian)
- Haniffa, R.M. & Cooke T. E. (2000). Culture, Corporate Governance and Disclosure in Malaysian Corporations. *ABACUS*, 38(3), 317-349.
- Hassan, M. K. & Lahyani, F.E. (2019). Media, independent non-executive directors and strategy disclosure by non-financial listed firms in the UAE. *Corporate Governance*, 20(2), 216-239.
- Hassanein, A. & Hussainey, K. (2015). Is forward-looking financial disclosure really informative? Evidence from UK narrative statements. *International Review of Financial Analysis*, 41, 52-61.
- Healy, P. M. & Palepu, K. G. (2001). Information asymmetry, corporate disclosure, and the capital markets: A review of the empirical disclosure literature. *Journal of accounting and economics*, 31(1), 405-440.
- Healy, P. M. (1985). The effect of bonus schemes on accounting decisions. *Journal of accounting and economics*, 7(1-3), 85-107.
- Hidayat, T. (2012). The Influence of Corporate Strategy Disclosure in Annual Report towards Corporate Financial Performance (A Financial Accounting Research). *International Journal of Research in Management*, 2(2), 140-151.
- Jensen, M. C. & Meckling, W. H. (1976). Theory of the firm: Managerial behavior, agency costs and ownership structure. *Journal of financial economics*, 3(4), 305-360.
- Karami, G. & Sedigi, F. (2015). Disclosure level and its determinants in Banks with emphasis on corporate governance mechanisms and Islamic centrality. *Financial Research Journal*, 17(2), 357-376. (in Persian)
- Koloukhi, S. A., Mehrazeen, A. R., Massihabadee, A. & Shorvarzi, M. R. (2018). Voluntary Information Disclosure: A Tool for Organizational Leadership. *Iranian Journal of Accounting, Auditing and Finance*, 2(2), 99 -109.
- Lee, Y.E. & Ha, W. (2022). Electronic voting and strategic disclosure before shareholder meetings. *Economics Letters*, 219: October 2022, 110839.
- Leung, S., Parker, L. & Courtis, J. (2015). Impression management through minimal narrative disclosure in annual reports. *The British Accounting Review*, 47(3), 275-289.
- Lin, L. (2017). Study on the Effects of the Performance of Thematic Tourism Listed Companies on Voluntary Information Disclosure. *Journal of Service Science and Management*, 10, 465-481.
- Meek, G. K., Roberts, C. B. & Gray, S. J. (1995). Factors influencing voluntary annual report disclosures by US, UK and continental European multinational corporations. *Journal of international business studies*, 26(3), 555-572.

- Merkl-Davies, D. M. & Brennan, N. M. (2007). Discretionary disclosure strategies in corporate narratives: incremental information or impression management? *Journal of accounting literature*, 27, 116-196.
- Moradi, M., & Bordbar, R. (2021). Development of a Comprehensive Information Disclosure Framework in Credit Institutions through Meta-synthesis Method. *Empirical Research in Accounting*, 11(2), 183-216. (in Persian)
- Morris, R. & Tronnes, P. (2018). The determinants of voluntary strategy disclosure: an international comparison. *Accounting Research Journal*, 31(4).
- Morris, R. D. (1987). Signalling, agency theory and accounting policy choice. *Accounting and Business Research*, 18(69): 47-56.
- Nagar, V., Nanda, D., & Wysocki, P. D. (2003). Discretionary disclosure and stock-based incentives. *Journal of Accounting and Economics*, 34: 283-309.
- Najm-Ul-Sehar, B. & Tufail, S. (2014). Determinants of Voluntary Disclosure in Annual Report: A Case Study of Pakistan. *Management and Administrative Sciences Review*, 2(2): 181-19.
- O'Regan, P. (2010). A dense mass of petty accountability: Accounting in the service of cultural imperialism during the Irish Famine, 1846–1847. *Accounting, Organizations and Society*, 35(4), 416-430.
- Ozlati, F., Noori Fard, Y., Emam Verdi, G., Darabi, R. & Hajiba, Z. (2021). Voluntary Disclosure of Non-financial Information, Audit Quality and Their Effects; With Emphasis on Matching Signaling Theory and Legitimacy Theory. *Journal of Management Accounting and Auditing Knowledge*, 10(38), 67-86. (in Persian)
- Padia, N. & Yasseen, Y. (2010). An examination of strategy disclosure in the annual reports of South African listed companies. *School of Accountancy, Faculty of Commerce, Law and Management*, 42(3), 27-36.
- Pagliarussi, M. S. & Junior, A. C. A. G. (2010). Strategy Disclosure in the Annual Reports of Brazilian Companies. *Fucape Working Papers* 28, Fucape Business School.
- Parsian, H., Kazemi, H., & Rezazadeh, J. (2017). Identifying the components of voluntary disclosure between the corporate governance system and information asymmetry in companies active in the Tehran Stock Exchange. *Financial Economy*, 12(43), 107- 132. (in Persian)
- Phala, M.L., Yasseen, Y., Padia, N., & Mohamed, W. (2019). A comparative study on strategy disclosure between emerging markets and developed markets. *Journal of Indian Business Research*, 11(1), 2-22.
- Rasouli, M., Ghayour, F., & Didar, H. (2021). The Impact of Stock Market and Business Cycles on the Behavior of Factors Affecting Favorable Financial Reporting using Audit report based Approach. *Financial Research Journal*, 23(2), 329-350. (in Persian)
- Riahi, Y. & Mounira, B.E.N. (2011). Disclosure Frequency and Earnings Management an Analysis in the Tunisian Context. *Journal of Accounting and Taxation*, 3(3): 47-59.

- Rutherford, B. A. (2005). Genre analysis of corporate annual report narratives: A corpus linguistics-based approach. *The Journal of Business Communication* (1973), 42(4), 349-378.
- Rutherford, B. A. (2013). A genre-theoretic approach to financial reporting research. *The British Accounting Review*, 45(4), 297-310.
- Sanches, M., Giuliana, P. & Bronzoni, L. (2011). Strategy disclosure in annual reports: an analysis of cultural dimensions, legal system, and corporate governance in companies of four countries. *Universidade Presbiteriana Mackenzie.Walter Bataglia (Ed.)*, 12 (4), 155-181.
- Sandelowski, M. & Barros, J. (2007). *Handbook for Synthesizing Qualitative Research*. Springer publishing company Inc.
- Santema, S. & Rijt, J. V. (2001). Strategy Disclosure in Dutch Annual Reports. *European Management Journal*, 19(1), 101–108.
- Santema, S., Hoekert, M., Van De Rijt, J., & Van Oijen, A. (2005). Strategy disclosure in annual reports across Europe: a study on differences between five countries. *European Business Review*, 17(4), 352-366.
- Santema, S.C. & Rijt. J. (2005). Strategy disclosure in annual reports across Europe: A study on differences between five countries. *European Business Review*, 17(4), 352-366.
- Sarasvathy, S. D. (2001). Causation and effectuation: Toward a theoretical shift from economic inevitability to entrepreneurial contingency. *Academy of management Review*, 26(2), 243-263.
- Sasson, A. (2017). *Talking the Talk: An Empirical Investigation into the Economic Effects of Strategy Disclosure*. BI Norwegian Business School -Master Thesis.
- Shahriari, E. (2023). *The quality of disclosure of accounting information (with emphasis on the characteristics of listed companies)*, Shiraz: Katiba Navin Publications. (in Persian)
- Shirazi Dehkharghani, M. & Haghgo Mehrdad, N. (2018). Investigating the relationship between business strategy and fraudulent financial reporting, emphasizing the role of disclosure quality. *Journal of Accounting and Management Vision*, 1(1), 60-76. (in Persian)
- Sieber, T., Weißenberger, B.E., Oberdörster, T. & Baetge, J. (2014). Let's talk strategy: the impact of voluntary strategy disclosure on the cost of equity capital. *Business Research*, 7(23), 263–312.
- Taftiyan, A., Nazmi Ardakani, M. & Fotouhi Khankahdani, M. (2021). Evaluating the impact of the categories of the Forward-Looking information disclosure pattern. *Financial Accounting Knowledge*, 8(1), 65-92. (in Persian)
- Ungerer, M. & Vorster, S. (2015). Strategy disclosure reporting trends in South Africa: A 2010–2011 comparative analysis for six industry clusters, Southern. *Southern African Business Review*, 19(3), 78-101.

- Ungerer, M. (2013). A comparative analysis of strategy disclosure reporting trends in South Africa in 2010. *Southern African Business Review*, 17(3), 27-56.
- Uyar, A., Karamahmutoğlu, M.K. & Bayyurt, N. (2013). Association between firm characteristics and corporate voluntary disclosure: Evidence from Turkish listed companies. *Intangible Capital*, 9(4), 1080-1112.
- Venables, G. (2014). Strategy disclosure in South Africa: 2012 Banking and Retail Analysis. *Research assignment presented in partial fulfillment of the requirements for the degree of Master of Business Administration at Stellenbosch University*.
- Watts, R. L. & Zimmerman, J. L. (1986). *Positive accounting theory*.
- Winter, S. & Zülch, H. (2019). Determinants of strategy disclosure quality: empirical evidence from Germany. *Problems and Perspectives in Management*, 17(4), 104-120.
- Xie, G., Chen, L. & Chen, X. (2021). The role of short selling threat in corporate environmental disclosure strategies: Evidence from China. *Resource and Energy Economics*, 66, 101256.
- Yeoh, P. (2010). Causes of the global financial crisis: Learning from the competing insights. *International Journal of Disclosure and Governance*, 7(1), 42-69.