

## ***The Effect of Profit Sensitivity Dimensions (Earnings Response Coefficient, Returns Abnormal Fluctuations and Earning Prediction Error) on Board of Director's Compensation***

**Sayed Ali Vaez<sup>1</sup>, Amir Hosein Montazer Hojat<sup>2</sup>, Rahim Bonabi Gadim<sup>3</sup>**

**Abstract:** To create interests alignment between the owner and the manager, accurate index of performance should be used as the rewarding criterion. One of the important indexes for performance measurement purposes in rewarding plans is the profit sensitivity, so that it can meet all of contract parties' interests. Those profits carrying sensitivity can cause a change in the value of the company's market. So, the main purpose of this study is to survey the effect of profit sensitivity dimensions (Earnings response coefficient, abnormal returns fluctuations and earning prediction error) on board of directors' reward. For this purpose, the data related to the Tehran Stock Exchange listed companies (121 companies) for the period from 2008 to 2016 were extracted and the multiple regression was used to test the hypothesis. The results showed that three criteria, namely, earnings response coefficient, adjusted earnings response coefficient and earnings value relevance, have a positive effect on board of director's rewards, while two criteria, namely, abnormal returns fluctuations and earning prediction error have a negative effect on board of director's rewards.

**Keywords:** *Abnormal Returns fluctuation, Board of director's reward, Earning prediction error, Earnings response coefficient, Profit sensitivity.*

---

1. Assistant Prof. in Accounting, Shahid Chamran University, Ahvaz, Iran

2. Assistant Prof in Economics and Applied Econometrics, Shahid Chamran University, Ahvaz, Iran

3. PhD. in Accounting, Hashtrood Branch, Islamic Azad University, Hashtrood, Iran

Submitted: June; 8, 2017

Accepted: November; 30, 2017

Corresponding Author: Sayed Ali Vaez

Email: sa.vaez@scu.ac.ir

**Citation:** Vaez, S.A., Montazer Hojat, A.H., & Bonabi Gadim, R. (2018). The Effect of Profit Sensitivity Dimensions (Earnings Response Coefficient, Returns Abnormal Fluctuations and Earning Prediction Error) on Board of Director's Compensation. *Financial Research Journal*, 19(4), 615 – 642.

---

## تأثیر ابعاد حساسیت سود (ضریب واکنش سود، نوسان‌های غیرعادی بازده و خطای پیش‌بینی سود) بر پاداش هیئت‌مدیره

سید علی واعظ<sup>۱</sup>، امیرحسین منتظر حجت<sup>۲</sup>، رحیم بنایی قدیم<sup>۳</sup>

**چکیده:** برای ایجاد همسویی منافع بین مالک و مدیر، باید معیار پاداش‌دهی، شاخص صحیحی از عملکرد باشد. یکی از شاخص‌های مهم در سنجش عملکرد در برنامه‌های پاداش، حساسیت سود گزارش شده است؛ به طوری که منافع همه طرفین قراردادها تأمین می‌شود. سودهای دارای حساسیت باید سبب تغییر ارزش بازار شرکت شوند. بنابراین هدف اصلی پژوهش، بررسی تأثیر ضریب واکنش سود، نوسان‌های بازدهی غیرعادی سهام و خطای پیش‌بینی سود به عنوان ابعاد حساسیت سود، بر پاداش هیئت‌مدیره است. برای این منظور از داده‌های ۱۲۱ شرکت پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران طی سال‌های ۱۳۸۷ تا ۱۳۹۵ و رگرسیون چند متغیره استفاده شده است. نتایج نشان می‌دهد در نظام پاداش‌دهی مدیران، ضریب واکنش سود، ضریب واکنش تعیلی سود و مربوط بودن سود به ارزش سهام، تأثیر مثبتی بر پاداش مدیران می‌گذارد و نوسان‌های غیرعادی بازدهی سهام و خطای پیش‌بینی سود، بر پاداش مدیران تأثیر منفی معناداری دارند.

**واژه‌های کلیدی:** پاداش هیئت‌مدیره، حساسیت سود، خطای پیش‌بینی سود، ضریب واکنش سود، نوسان غیرعادی بازدهی سهام،

۱. استادیار گروه حسابداری، دانشکده اقتصاد و علوم اجتماعی دانشگاه شهید چمران اهواز، اهواز، ایران

۲. استادیار گروه علوم اقتصادی - اقتصادستجی کاربردی، دانشکده اقتصاد و علوم اجتماعی دانشگاه شهید چمران اهواز، اهواز، ایران

۳. دکتری گروه حسابداری، دانشگاه آزاد اسلامی، واحد هشتاد و هشتاد، هشتاد و هشتاد، ایران

تاریخ دریافت مقاله: ۱۳۹۶/۰۴/۱۷

تاریخ پذیرش نهایی مقاله: ۱۳۹۶/۰۹/۰۹

نویسنده مسئول مقاله: سید علی واعظ

E-mail: sa.vaez@scu.ac.ir

#### مقدمه

معمولًاً اجزای تشکیل دهنده حقوق و پاداش مدیران بر اساس دو معیار سنجش عملکرد، یعنی سود خالص و قیمت سهام است. بر اساس مبانی نظری پاداش می‌توان پیش‌بینی کرد که در صد هر یک از این شاخص‌ها در برنامه حقوق و پاداش مدیران به سه عامل نسبی دقت<sup>۱</sup>، حساسیت<sup>۲</sup> و افق زمانی<sup>۳</sup> بستگی دارد که مدیر تصمیم خود را در آن محدوده اتخاذ می‌کند (اسکات، ۱۹۳۱). اگر سود خالص به نحوی محاسبه شود که بتواند عملکرد مدیریت را به طور دقیق نشان دهد یا به بیان دیگر، اثر سایر عوامل خارج از کنترل در آن کم باشد، تنها از تلاش مدیر تأثیر پذیرد و نسبت به فعالیت‌های مدیر حساسیت لازم را داشته باشد، می‌توان از سود خالص در ارزیابی عملکرد مدیر بهره برد. وظیفه حسابداری و گزارشگری مالی در کاهش خطر اخلاقی نیز ارائه شاخص ارزیابی عملکردی دقیق و حساس است (مهرانی، کرمی، سید حسینی، جهرومی، ۱۳۹۴).

مقصود از دقت، انحراف معیار سنجش عملکرد است و حساسیت، به درصدی اشاره دارد که ارزش مورد انتظار این معیار سنجش در برایر کار یا تلاش مدیر واکنش نشان می‌دهد. بنابراین در یک قرارداد مطلوب، هرچه مقدار جنجال‌آفرینی در سود خالص کمتر و حساسیت آن در مقابل کار یا تلاش مدیر بیشتر باشد، نسبت سود خالص به قیمت سهام، بیشتر خواهد بود (اسکات، ۱۹۳۱).

معیارهای مبتنی بر حسابداری، یعنی سود حسابداری، معیار بهتری در برنامه‌های پاداش است و دقت بیشتری دارند؛ زیرا مستقل از نوسان‌ها و اختلال‌های بروون سازمانی خارج از کنترل مدیر است (پاندهر و پتک، ۲۰۱۴ و ذکریا، ۲۰۱۲). با اندک توجهی به این مطلب، در می‌یابیم که سود حسابداری حساسیت کمتری دارد؛ زیرا گاهی در مقابل کار و تلاش مدیر (برای مثال انجام مخارج تحقیق و توسعه) نه تنها افزایش نمی‌یابد، بلکه کاهش یافته و از میزان پاداش نیز کاسته می‌شود؛ در حالیکه در مقابل همین مخارج، ارزش بازار شرکت افزایش می‌یابد. هنگامی که سود خالص جاری به عنوان معیار سنجش بازده به کار برده شود، در می‌یابیم که چرا قیمت سهام در مقایسه با سود خالص نسبت به میزان کار یا تلاش مدیر، حساسیت بیشتری دارد. در بازار کارای اوراق بهادر، قیمت سهام اطلاعات مربوط به بازدهی‌های آینده ناشی از تلاش کنونی مدیر را به درستی منعکس می‌کند (اسکات، ۱۹۳۱). در حالیکه ممکن است قیمت سهام حساس‌تر باشد، در مقایسه با سود خالص دقت کمتری دارد؛ زیرا قیمت سهام تحت تأثیر انبوهی از رویدادهای متعلق به کل سیستم اقتصادی قرار می‌گیرد که خارج از کنترل مدیریت است (اسکات، ۱۹۳۱؛ پاندهر و

---

1. Precise

2. Sensitivity

3. Time horizon

پتک، ۲۰۱۴ و زکریا، ۲۰۱۲). از یک سو، سود خالص در برابر عوامل موجود در کل سیستم اقتصادی، به صورت نسبی، حساسیت نشان نمی‌دهد و از سوی دیگر به دلیل وجود معامله‌گران جنجال‌آفرین و ناکارایی بازار، اگر در قرارداد حقوق و پاداش مدیر، قیمت سهام به سود خالص (هر دو) گنجانده شود، کارایی قرارداد حقوق و پاداش مدیر را افزایش می‌دهد (اسکات، ۱۹۳۱).

پاداش‌دهی صرف بر اساس سود خالص گزارش شده از سوی مدیریت، الزاماً سبب انگیزش مدیران برای بیشینه کردن ارزش شرکت و منافع همه گروه‌های ذی نفع نمی‌شود. چه بسا مدیران با توجه به انعطاف موجود در استانداردهای حسابداری و اختیار در گزینش رویه‌های حسابداری، به راحتی سود را برای دستیابی به منافع شخصی خود دستکاری کنند (حسینی، ندافی، رضایی و ابراهیمی، ۲۰۱۷ و داتا و ریچلستین، ۲۰۰۵). بنابراین برای افزایش حساسیت سود و کارایی قراردادهای پاداش، لازم است تأثیرگذاری آن در ارزش بازار شرکت جستجو شود. بنابراین باید سودهایی دارای حساسیت سبب تغییر در ارزش بازار شرکت شوند.مسئله مهم اینجاست که وقتی قرار است از سود خالص به عنوان دستاورد مدیریت در طول سال مالی، برای پاداش‌دهی وی استفاده شود، باید به شاخص‌ها و مفاهیمی از سود توجه شود که ارتباط آن با ارزش بازار شرکت آشکارتر بوده و حساسیت بیشتری داشته باشد؛ به بیان دیگر، باید معیارهای نظارتی و کنترلی بیشتری لحاظ شود تا عدد متعلق به سود خالص، اثر اقدامات مدیر بر ارزش بازار شرکت را نشان دهد و سبب افزایش حساسیت سود و انگیزش مدیر برای حداکثر کردن ارزش شرکت شده و از طرفی پاداش عادلانه متناسب با تلاش‌ها و دستاوردهای وی به ایشان تعلق گیرد (زمیرمن و ال والتر، ۱۹۴۲). بنابراین هدف و سؤال اساسی پژوهش حاضر این است که آیا در برنامه‌های پاداش مدیران به ضریب واکنش سود، نوسان‌های بازدهی غیرعادی و خطای پیش‌بینی سود، به عنوان ابعاد حساسیت سود، توجه و اعتنای کافی می‌شود؟ پاداش مدیران با کدام یک از این ابعاد، قربت و همخوانی بیشتری دارد؟

### مبانی نظری پژوهش

اگر پاداش با عملکرد واقعی مدیران تناسبی نداشته باشد، نه تنها ارزش شرکت را افزایش نمی‌دهد، بلکه به ابزاری برای انتقال ثروت تبدیل می‌شود. عوامل متعددی می‌تواند سبب ناکارایی قراردادها و طرح‌های پاداش شود که یکی از مهم‌ترین آنها نبود معیار صحیح سنجش عملکرد و دقت مربوط به آن است. در حالیکه از اعداد و گزارش‌های حسابداری برای انعقاد قراردادهای پاداش استفاده می‌شود – که برای نمونه، اقلام تعهدی به عنوان عامل مؤثر در انعقاد قراردادها با اعتباردهنگان و مدیران به حساب می‌آید (کازان، ۲۰۱۶) – معیارهای عملکرد مبتنی بر حسابداری به سبب نگرش

کوتاه‌مدت و نیز نادیده‌انگاشتن هزینه حقوق مالکانه، همواره در معرض انتقاد بوده‌اند (رهنمای رودپشتی و سروش‌یار، ۱۳۹۲). بنابراین، این فرصت برای مدیران وجود دارد که با اعمال انتخاب‌های حسابداری و دستاویز قراردادن این مشخصه‌ها از طریق مدیریت اقلام تعهدی و دستکاری فعالیت‌های واقعی، در صدد تأمین منافع شخصی خود باشند که هر یک کارایی قراردادها را تحت تأثیر قرار می‌دهند (بیانچی و چن، ۲۰۱۵). بنابراین، در نظام پاداش‌دهی فقط شاخص حسابداری گزارش شده معیاری برای پاداش‌دهی در نظر گرفته شود، بلکه بر اساس آنچه از میانی نظری پاداش استنبط می‌شود، این شاخص سنجش عملکرد باید دارای دقت و حساسیت در اندازه‌گیری باشد؛ زیرا کیفیت پایین سود، سبب ایجاد ریسک در تخصیص منابع، کاهش رشد اقتصادی از طریق تخصیص نادرست سرمایه‌ها، انحراف منابع به سوی طرح‌های با بازدهی غیرواقعی و افزایش ریسک اطلاعات می‌شود (کردستانی و طایفه، ۱۳۹۲). برای شناخت و توضیح علل واکنش‌های مختلف بازار به اطلاعات سود، مفهومی با عنوان ضریب واکنش سود مطرح شد (کوتاری، ۲۰۰۰). مدیران واحدهای اقتصادی به همان اندازه که به انتشار اخبار خوب درخصوص شرکت تمایل دارند، برای پنهان کردن اخبار بد تلاش می‌کنند. برای مثال شرکت‌های سرمایه‌گذاری، سود سرمایه را سریع‌تر از زیان سرمایه شناسایی می‌کنند (شمس و یحیی‌زاده فرد، ۱۳۸۹). این انگیزه‌های متفاوت افشاگری، در عوامل گوناگونی همچون قراردادهای پرداخت پاداش و نگرانی‌های شغلی ریشه دارد (خان و واتز، ۲۰۰۹). با توجه به اینکه ضریب واکنش سود بیان‌کننده واکنش بازار به تغییرات سود هر سهم است و یکی از بهترین روش‌های ارزیابی کیفیت و قابلیت اتکای سود به‌شمار می‌رود (پروتی و وگن هافر، ۲۰۱۱) و تفسیر فهم بازار از اطلاعات منتقل شده به‌وسیله اعلان و انتشار سود است (چریس و سامرز، ۲۰۰۵) و همچنین، با قطعیت درخصوص سودهای تقسیمی آتی یا سودهای آتی ارتباط مثبت و معناداری دارد (چمبرز، فریمن و کوچ، ۲۰۰۵)، می‌توان گفت که ضریب واکنش بالای سود، نشان‌دهنده شاخص مستقیم حساسیت سود گزارش شده است.

فایده مطالعه نوسان‌پذیری بازده سهام از طرف سرمایه‌گذاران از این جهت است که آنها نوسان‌پذیری بازده سهام را به عنوان معیاری از ریسک در نظر می‌گیرند و همچنین خطی مشی گذاران بازار سرمایه می‌توانند از این معیار به عنوان ابزاری برای اندازه‌گیری میزان آسیب‌پذیری بازار سهام استفاده کنند (زفر، ۲۰۰۸). پژوهش‌های قبلی (چن، هوانگ و جیهان، ۲۰۱۰؛ راجکوپال و ونکاتاچalam، ۲۰۱۱؛ کوتاری، ۲۰۰۰) اشاره کرده‌اند که گزارشگری مالی با کیفیت و صورت‌های مالی شفاف، می‌توانند پیامدهای اقتصادی مهمی از جمله کاهش نوسان بازده نامتعارف سهام داشته باشند. به بیان دیگر، هر چه صورت‌های مالی و به‌طور خاص، سود گزارش شده توسط شرکت‌ها با کیفیت‌تر

باشد، قیمت سهام دچار نوسان کمتری خواهد بود؛ زیرا براساس فرضیه بازار کارا انتظار می‌رود این اطلاعات در قیمت سهام متبلور شود. برای توضیح این رابطه می‌توان گفت از آنجا که حسابداری تعهدی مستلزم برآورد جریان‌های نقدی آتی و تخصیص معقول جریان‌های نقدی وصولی مربوط به گذشته است، با برآورد خطاهایی که نقش سودمند اقلام تعهدی را برای سرمایه‌گذاران در محیط نامتقارن اطلاعاتی کاهش می‌دهد، در ارتباط است. پایین آمدن کیفیت گزارشگری مالی (راجگوپال و ونکاتاچalam، ۲۰۱۱) و عدم شفافیت اطلاعات صورت‌های مالی (کوتاری، ۲۰۰۰) با افزایش نوسان بازده نامتعارف در ارتباط است. بنابراین با توجه به اینکه روند فزاینده در نوسان بازده نامتعارف به کیفیت پایین اطلاعات قابل انتساب است و این کیفیت پایین اطلاعات نشت گرفته از نوسان‌های مربوط به اقلام تعهدی اختیاری است که باورپذیری و قابلیت اتکای سودها را برای سهامدار کاهش می‌دهد، نوسان غیرعادی بازدهی سهام، شاخص معکوس حساسیت سود است (چن و همکاران، ۲۰۱۰).

قابلیت پیش‌بینی سود که یکی از شاخص‌های کیفیت سود نیز محسوب می‌شود، معیاری است که سرمایه‌گذاران به کمک آن می‌توانند سودها و جریان‌های نقد آتی یک شرکت را براساس اطلاعات سودهای جاری پیش‌بینی کنند. اطلاعات مربوط به سود شرکت، زمانی کیفیت بالایی دارد که به سرمایه‌گذاران در تحلیل عملکرد جاری و برآورد چشم‌اندازهای آتی شرکت کمک کند (hosani، ۲۰۰۹) و این زمانی امکان‌پذیر است که کیفیت اقلام سود به قدری بیشتر باشد که بازارهای سرمایه بتوانند برای ارزشیابی یک شرکت، بر اطلاعات مربوط به جریان‌های نقدی آن اتکا کنند (چنگ، جانستون و لیو، ۲۰۱۳). مدیران هنگامی که تصمیم می‌گیرند پیش‌بینی سود منتشر کنند، سطحی از دقت را براساس مقایسه منافع انتشار پیش‌بینی دقیق با هزینه‌های انتشار آن انتخاب می‌کنند. هنگامی که مدیران پیش‌بینی‌های سود را با دقت کم منتشر می‌کنند، سرمایه‌گذاران نمی‌توانند به خوبی اطلاعات مربوط به پیش‌بینی را تفسیر کرده و معانی مربوط به سود آینده را درک کنند؛ چرا که سبب کاهش کیفیت، محتوای اطلاعاتی، قابلیت اتکای سود و در نتیجه کاهش باورپذیری سود گزارش شده برای سهامداران خواهد شد (لوری و جنکینز، ۲۰۰۶). در نتیجه عدم اطمینان آنها به پیش‌بینی‌های سود مدیران افزایش می‌یابد. افزایش عدم اطمینان سرمایه‌گذاران، سبب کاهش واکنش به این افشاگران و کاهش ضریب واکنش سود آینده می‌شود؛ درنتیجه خطای بیشتر در پیش‌بینی سود توسط مدیران، شاخص معکوس حساسیت سود خواهد بود (چوی، میرز، ژانگ و زاییاری، ۲۰۰۸).

### پیشینهٔ پژوهش

بنی مهد، مرادزاده فرد، ولیخانی (۱۳۹۲) با بررسی رابطهٔ بین محافظه‌کاری حسابداری و پاداش مدیران، به این نتیجه رسیدند که میان محافظه‌کاری حسابداری و پاداش مدیریت، رابطهٔ منفی وجود دارد. سجادی و زارع زاده (۱۳۹۰)، رابطهٔ بین طرح‌های پاداش مدیران و معیارهای اقتصادی ارزیابی عملکرد را بررسی کردند. نتایج بهدست آمده حاکی از این است که در بازار اوراق بهادار تهران، فاکتورهای اقتصادی ارزیابی عملکرد شرکت‌ها در تعیین پاداش هیئت‌مدیره حائز اهمیت است که این مسئله باعث می‌شود مدیران توجه خود را به شرکت و در جهت منافع سرمایه‌گذاران معطوف کنند. نمازی و سیرانی (۱۳۸۳)، به بررسی تجربی سازه‌های مهم در تعیین قراردادها، شاخص‌ها و پارامترهای پاداش مدیران عامل پرداختند. آنان دریافتند که هرچه مدت قرارداد طولانی‌تر و ثبات آن بیشتر باشد، بر ارزش شرکت افزوده می‌شود و در عمل، اغلب طرح‌ها و قراردادهای پاداش فعلی مبتنی بر سود حسابداری هستند. حسینی و همکاران (۲۰۱۷) با بررسی انگیزه‌های مدیریت سود و ضریب واکنش سود، به این نتیجه رسیدند که بین پاداش هیئت‌مدیره و ضریب واکنش سود رابطهٔ منفی معناداری وجود دارد. همچنین آنان نشان دادند بین محدودیت بدھی و ضریب واکنش سود رابطهٔ منفی معناداری برقرار است، اما بین کاهش در عملکرد هیئت‌مدیره و ضریب واکنش سود، رابطه‌ای مشاهده نکردند. مصطفی (۲۰۱۷) با بررسی اثر مدیریت سود بر ارتباط ارزشی سود به این نتیجه رسید که ضریب واکنش سود برای سود شرکت‌های با عملکرد عملیاتی پایین، در مقایسه با سود شرکت‌های با عملکرد عملیاتی بالا، کمتر است. یعنی آگاهی‌بخشی سودهای مدیریت‌شده کمتر از سودهای غیرمدیریت شده است. ایرح و آییادین (۲۰۱۷)، با بررسی ویژگی‌های شرکت و آگاهی‌بخشی سود نشان دادند که ضریب واکنش سود، در ک مناسبی از دلیل واکنش قوی بازار به اطلاعات افشا شده برخی شرکت‌ها نسبت به سایر شرکت‌ها فراهم می‌کند. کازان (۲۰۱۶) پس از بررسی اثر پاداش بر عملکرد نشان داد اقلام تعهدی از طریق بهبود تغییرات موقت در جریان‌های نقدی عملیاتی و جریان‌های نقد آزاد، سبب بهبود سودمندی سود حسابداری در ارزشیابی سهام و انعقاد قرارداد با اعتباردهندگان و مدیران می‌شود. سانشاین، لارسون و ساول (۲۰۱۶) با بررسی عوامل مؤثر بر پاداش مدیران قبل و بعد از درماندگی مالی، نشان دادند که طی دوره‌های بحران مالی، معمولاً برنامه‌های پاداش مبتنی بر جریان نقدی بوده است تا موجب انگیزش مدیریت برای مدیریت نقدینگی شود. بنابراین در این وضعیت، دقت سود و تغییرات آن، کمترین سهم را در برنامه‌های انگیزشی مدیران خواهد داشت. ریتانا و کومرا (۲۰۱۶) با بررسی رابطهٔ بین پاداش و عملکرد شرکت‌ها نشان دادند که معیارهای سنجش عملکرد در برنامه‌های پاداش مدیران، بیشتر مبتنی بر اقلام تعهدی است تا

اقلام نقدی و پاداش با معیارهای عملکرد مانند بازدهی دارایی‌ها، بازدهی سرمایه، بازدهی سهام، اهرم و اندازه شرکت در ارتباط است. چیا فنگ (۲۰۱۴) با بررسی رابطه بین اطمینان بیش از حد مدیریت، پاداش و مدیریت سود، نشان داد که هدف از دستکاری سود با اطمینان بیش از حد مدیریت، انگیزه مدیران برای افزایش ارزش شرکت در آینده و در طول دوره مالی است. شوتا (۲۰۱۲)، به این نتیجه رسید که محافظه‌کاری حسابداری با میزان پاداش مدیران رابطه منفی دارد و این رابطه در مؤسسه‌هایی که پاداش مضرب بزرگی از سود است، بیشتر مشاهده می‌شود. وی ثابت کرد محافظه‌کاری حسابداری موجب کاهش پاداش مدیران می‌شود. نتایج پژوهش راجگوپال و ونکاتاچalam (۲۰۱۱) نشان می‌دهد گزارشگری مالی با کیفیت و صورت‌های مالی شفاف، می‌تواند پیامدهای اقتصادی مهمی از جمله کاهش نوسان بازده نامتعارف سهام داشته باشد. چن و همکارانش (۲۰۱۰)، به این نتیجه رسیدند که پاداش‌ها برای شرکت‌هایی که به آستانه‌های سود دست پیدا می‌کنند با شرکت‌هایی که از مدیریت سود واقعی بهره می‌گیرند، متفاوت نیست؛ زیرا تصور بر این است که مدیریت فعالیت‌های واقعی آگاهی‌بخش بوده و به سرمایه‌گذاران در شناسایی شرکت‌هایی که در آینده عملکرد بهتری خواهد داشت، کمک می‌کند. به اعتقاد آنان، روند فزاینده در نوسان بازده نامتعارف به کیفیت پایین اطلاعات برمی‌گردد و این کیفیت پایین اطلاعات بهدلیل نوسان‌های مربوط به اقلام تعهدی است. تاکر و پول (۲۰۰۶) پس از بررسی تأثیر هموارسازی سود بر بهبود آگاهی‌بخشی سود، به این نتیجه رسیدند که واکنش قیمت سهام به سود آتی برای شرکت‌های با هموارسازی بالای سود بیشتر از شرکت‌های با هموارسازی کمتر است، یعنی هموارسازی سود دارای محتوای اطلاعاتی است. همچنین واکنش بازدهی سهام به سود دوره گذشته منفی است؛ زیرا اطلاعات دوره قبل دارای کمترین محتوای اطلاعاتی هستند و در ارزشگذاری سهام در دوره جاری، کمترین تأثیر را می‌گذارند و واکنش نسبت به سود دوره جاری و سود دوره آتی مثبت است؛ زیرا بر اساس فرضیه بازار کار، قیمت و ارزش سهام تحت تأثیر سود خالص و انتظارات بازار نسبت به سود، جریان‌های نقدی و محتوای اطلاعاتی آن در آینده است که در صورت محتوای اطلاعاتی آن، سبب افزایش بازدهی سهام می‌شود. نتایج پژوهش داتا و ریچلتین (۲۰۰۵) نشان می‌دهد از بین شاخص‌های به کار رفته در برنامه‌های پاداش، یعنی، سود، قیمت سهام و جریان‌های نقدی تحقیق‌یافته، در مواقعي که مدیر دارای افق زمانی کوتاه‌مدت است، معیارهای مبتنی بر سود و قیمت سهام، کاربرد بیشتری دارند. کوتاری (۲۰۰۰) افزایش نوسان بازده نامتعارف سهام را در کشورهای مختلف جهان بررسی کرد و به این نتیجه رسید که شفافیت اطلاعات صورت‌های مالی با روند نوسان بازده نامتعارف سهام در ارتباط است.

### فرضیه‌های پژوهش

با توجه به مبانی نظری بیان شده، ضریب واکنش بالای سود نشان‌دهنده کیفیت بالای سود گزارش شده مدیران و حساسیت بالای سود گزارش شده است و هرگونه مدیریت سود، سبب کاهش ارتباط ارزشی سود می‌شود (پروتوی و گنهافر، ۲۰۱۱؛ خاکساریان، ۲۰۱۳؛ مصطفی، ۲۰۱۷ و هشمت، بادآورنهندی و تقی‌زاده خانقا، ۲۰۱۵). با توجه به مطالب فوق، فرضیه‌های زیر تدوین می‌شود:

۱. ضریب واکنش سود بر پاداش مدیران تأثیر معناداری دارد.
۲. ضریب واکنش سود تعدیل شده بر پاداش مدیران تأثیر معناداری دارد.
۳. مربوط بودن سود به ارزش سهام بر پاداش مدیران تأثیر معناداری دارد.

براساس پژوهش‌های قبلی، پایین آمدن کیفیت گزارشگری مالی با افزایش نوسان بازده نامتعارف در ارتباط است (راجگوپال و ونکاتچalam، ۲۰۱۱ و بوتسکا و ریجایچ، ۲۰۱۷). نوسان بازده‌ی سهام در اثر نوسان اقلام تعهدی اختیاری و همبستگی موجود بین سود قبل از اعمال نظرهای مدیریتی و اقلام تعهدی اختیاری که منعکس‌کننده کیفیت اطلاعات منتشر شده توسط شرکت‌هاست، ایجاد شده است (چن و همکاران، ۲۰۱۰). با توجه به مطالب فوق فرضیه چهارم مطرح می‌شود:

۴. نوسان‌های غیرعادی بازده‌ی سالانه بر پاداش مدیران تأثیر معناداری دارد.  
با توجه به نتایج پژوهش‌های انجام شده، هرگاه مدیریت با کیفیت بیشتری به افشا پردازد، بازده‌های جاری بهتر، سود آینده را منعکس می‌کند (لاندھولم و میرز، ۲۰۰۲ و گلب و زارووین، ۲۰۰۲). به بیان دیگر، هنگامی که مدیران پیش‌بینی‌های سود با دقت کمتر منتشر می‌کنند، سرمایه‌گذاران نمی‌توانند به خوبی اطلاعات مربوط به پیش‌بینی را تفسیر کرده و معانی مربوط به سود آینده را درک کنند. در نتیجه عدم اطمینان آنها به پیش‌بینی‌های سود مدیران افزایش یافته و افزایش عدم اطمینان سرمایه‌گذاران سبب کاهش واکنش به این افشاری مدیران و کاهش ضریب واکنش سود آینده می‌شود (چوی و همکاران، ۲۰۰۸). انحراف کمتر در سود سبب افزایش ضریب واکنش سود و درنتیجه ارزش شرکت می‌شود (سیدین، مالک، ابراهیم و کی، ۲۰۱۷). بنابراین می‌توان نتیجه گرفت که خطای پیش‌بینی سود سبب گمراهی بازار و درنتیجه کاهش ضریب واکنش و حساسیت سود به عنوان شاخص پاداش‌دهی مدیران می‌شود. با توجه به مطالب فوق فرضیه پنجم تدوین شده است:

۵. خطای پیش‌بینی سود بر پاداش مدیران تأثیر معناداری دارد.

## روش‌شناسی پژوهش

پژوهش حاضر بر اساس هدف، از نوع توصیفی بوده و بر اساس ماهیت و روش از نوع همبستگی و پس‌رویدادی است. با توجه به اینکه این پژوهش می‌تواند در فرایند انگیزش صحیح مدیران شرکت‌ها در راستای حداکثر کردن ارزش شرکت و ارزش سهامداران و نیز برای جلوگیری از انتقال ناعادلانه ثروت میان مدیران، سهامداران و سرمایه‌گذاران و همچنین در راستای پاداش‌دهی مناسب، دقیق و عادلانه مدیران استفاده شود، از نوع پژوهش‌های کاربردی به‌شمار می‌رود.

جامعه آماری این پژوهش، کلیه شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران بین سال‌های ۱۳۸۷ تا ۱۳۹۵ است. در این پژوهش، برای انتخاب نمونه، از کل داده‌های در دسترس استفاده شده می‌شود. نخست تمام شرکت‌هایی که می‌توانستند در نمونه‌گیری شرکت کنند، در نظر گرفته شدند، سپس به روش حذف سیستماتیک از بین کلیه شرکت‌های موجود، شرکت‌هایی که واجد هر یک از شرایط زیر نبودند، حذف شده و در نهایت شرکت‌های باقی‌مانده برای آزمون انتخاب شدند:

۱. پیش از سال ۱۳۸۷ در بورس تهران پذیرفته شده باشند؛
۲. دوره مالی شرکت‌ها منتهی به پایان اسفند باشد؛
۳. فعالیت یا دوره مالی طی بازه زمانی پژوهش تغییر نکرده باشد؛
۴. نمونه آماری شامل شرکت‌های واسطه‌گری مالی، سرمایه‌گذاری، لیزینگ، بانک‌ها و شرکت‌های بیمه نباشد؛
۵. اطلاعات آنها در دسترس باشد.

## متغیرهای مستقل

### ضریب واکنش سود (<sup>۱</sup>(ERC)

ضریب واکنش سود عبارت است از واکنش بازار به تغییرات سود هر سهم که یکی از بهترین روش‌های ارزیابی کیفیت سود به شمار می‌رود (اورت و وگنهافر، ۲۰۱۱). انتظار می‌رود ضریب واکنش سود بالاتر، سبب کاهش هزینه سرمایه و افزایش ارزش شرکت شود (تاکر و پول، ۲۰۰۶). برای اندازه‌گیری ضریب واکنش سود از ضریب رگرسیون سودخالص بر بازدهی سالانه سهام استفاده می‌شود. برای آزمون فرضیه نخست از مدل ۱ به شرح زیر استفاده می‌شود.

1. Earnings response coefficient(ERC)

$$BONUS = \beta_0 + \beta_1 EPS + \beta_2 (ERC) + \beta_3 (EPS \times ERC) + \beta_4 (RET) + \beta_5 (\Delta ROA) + \varepsilon \quad (1)$$

ضریب مدل زیر نشان‌دهنده ضریب واکنش سود است (رابطه ۱).

$$Ret_{i,t} = \beta_0 + \beta_1 E_{i,t-1} + \beta_2 E_{i,t} + \beta_3 E_{i,t+1} + \beta_4 RET_{i,t+1} + \varepsilon_{i,t} \quad (رابطه ۱)$$

معروف لگاریتم پاداش هیئت‌مدیره؛ EPS لگاریتم سود هر سهم؛ Ret همان بازدهی سالانه سهام (عوايد حاصل از خريد و نگهداري سهام) در سال  $t$  (از تقسيم عوايد نقدی و غيرنقدی ناشی از نگهداري سهام در طول يك سال مالي بر قيمت خريد ابتداي دوره به دست می‌آيد) و  $E$  لگاریتم سود خالص گزارش شده سالانه برای سال قبل ( $t-1$ )، سال جاري ( $t$ ) و سال آتي ( $t+1$ ) است. قدر مطلق بتای بالاتر (پایین‌تر) بر حساسیت بیشتر (کمتر) بازده سهام، نسبت به سود دلالت دارد. با توجه به تحقیقات قبلی (اتریج، وان، اسمیت و زارووین، ۲۰۰۵؛ تاکر و پول، ۲۰۰۶ و وارفیلد و ویلد، ۱۹۹۲)،  $\beta_1$  ضریب واکنش سود دوره قبل است که انتظار می‌رود منفی یا بی‌معنا باشد.  $\beta_2$  را ضریب واکنش سود دوره جاري می‌نامند و انتظار می‌رود مثبت باشد، این ضریب درجه‌ای از بازده را متضطرر با سود همان ضریب منعکس می‌کند؛ زیرا بر اساس فرضیه بازار کاره، قیمت و ارزش سهام تحت تأثیر سود خالص گزارش شده است و اگر سود دارای محتوای اطلاعاتی باشد، در بازدهی سهام متبلور شده و سبب افزایش آن می‌شود.  $\beta_3$  در اینجا ضریب واکنش سود پیش‌بینی شده است که میزان رابطه بین بازده‌ها و سود آتی را نشان می‌دهد و انتظار می‌رود مثبت باشد؛ زیرا بخشی از ارزش و بازدهی سهام، متأثر از انتظارات بازار نسبت به سود، جريان‌های نقدی و محتوای اطلاعاتی آن در آينده است که در صورت محتوای اطلاعاتی آن، سبب افزایش بازدهی سهام می‌شود. EPS معادل لگاریتم سود هر سهم همگن شده بر اساس قیمت پایانی سهام است.

#### ضریب واکنش تعدیل شده سود (AERC)<sup>۱</sup>

هرچه نوسان سودهای گزارش شده کمتر باشد، واکنش ارزش بازار شرکت به سود گزارش شده افزایش می‌یابد که ضریب واکنش تعدیلی سود نامیده می‌شود (اورت و هافر، ۲۰۱۱). برای آزمون فرضیه ۲ از مدل زیر استفاده شده است.

---

1. Adjusted earnings response coefficient (AERC)

$$BONUS = \beta_0 + \beta_1 EPS + \beta_2 (AERC) + \beta_3 (EPS \times AERC) + \beta_4 (RET) + \beta_5 (\Delta ROA) + \varepsilon \quad (2)$$

ضریب واکنش تعدیلی سود از طریق حاصل ضرب ضریب واکنش سود در معکوس نوسان‌های سود سالانه ( $Var(Et)$ ) به دست می‌آید (اورت و هافر، ۲۰۱۱) (رابطه ۲).

$$Adjusdet ERC_i = (ERC_i)^2 \times 1/Var(Et) \quad (رابطه ۲)$$

### مربوط بودن سود به ارزش سهام<sup>۱</sup> (Relevance)

عبارت است از قدرت تبیین تغییرات سود به وسیله بازدهی سهام. بنابراین ضریب تعیین مدل ضریب واکنش سود این ویژگی را نشان می‌دهد. هرچه ضریب تعیین، به عدد ۱ نزدیک‌تر باشد، سود به ارزش سهام مربوط‌تر است. برای آزمون فرضیه ۳ از مدل ۳ به شرح زیر استفاده می‌شود. (اتریج و همکاران، ۲۰۰۵ و تاکر و پول، ۲۰۰۶).

$$BONUS = \beta_0 + \beta_1 EPS + \beta_2 (Relevance) + \beta_3 (EPS \times Relevance) + \beta_4 (RET) + \beta_5 (\Delta ROA) + \varepsilon \quad (3)$$

### نوسان‌های غیرعادی بازدهی سهام<sup>۲</sup> ( $VAR^{ffadj}$ )

عبارت است از واریانس سالیانه پسماندهای فصلی به عنوان بازده‌های غیرعادی و غیرمعارف با مدل سه عاملی فاما و فرنچ. نوسان بازدهی سهام با نوسان اقلام تعهدی اختیاری (راجگوپال و ونکتاچalam، ۲۰۱۱) و همچنین با کیفیت پایین گزارشگری مالی (چن و همکاران، ۲۰۱۰) در ارتباط است. بنابراین برای آزمون فرضیه ۴ از مدل ۴ به شرح زیر استفاده می‌شود.

$$BONUS = \beta_0 + \beta_1 EPS + \beta_2 (VAR^{ffadj}) + \beta_3 (EPS \times VAR^{ffadj}) + \beta_4 (RET) + \beta_5 (\Delta ROA) + \varepsilon \quad (4)$$

برای اندازه‌گیری بازده نامتعارف سهام از مدل سه عاملی فاما و فرنچ (۱۹۹۳) استفاده شده است که در قالب رابطه ۳ نشان داده شده است (راجگوپال و ونکتاچalam، ۲۰۱۱؛ زانگ، ۲۰۱۰ و چن و همکارانش، ۲۰۱۰).

1. Earnings relevance to shares(Relevance)

2. Abnormal returns fluctuations ( $VAR^{ffadj}$ )

$$R_{i,t} - R_{f,t} = a_i + b_i(R_{m,t} - R_{f,t}) + S_i(SMB_t) + h_i(HML_t) + \varepsilon_{i,t} \quad (3)$$

که در آن  $R_{i,t} - R_{f,t}$  صرف ریسک سهام شرکت  $i$  در فصل  $t$  عبارت صرف ریسک بازار در فصل  $t$ ;  $SMB_t$  عامل اندازه شرکت‌ها در فصل  $t$  و  $HML_t$  عامل نسبت ارزش دفتری به ارزش بازار سهام در فصل  $t$  است. بازده سهام ( $R_{i,t}$ ) عبارت است از بازده سرمایه‌گذاران در سهام عادی در یک دوره معین که با توجه به قیمت اول و آخر دوره و منافع حاصل از مالکیت به دست می‌آید. برای این حالت‌ها فرمول محاسبه نرخ بازده به صورت رابطه ۴ است.

$$RET_{i,t} = \frac{(P_{i,t} - P_{i,t-1}) + \text{سود نقدی} + \text{حق تقدم} + \text{سهام جایزه}}{P_{i,t-1}} \quad (4)$$

که بازده سهام شرکت  $j$  در فصل  $t$ ;  $p_{i,t}$  قیمت پایان فصل  $t-1$ ;  $P_{i,t}$  قیمت ابتدای فصل  $t$  است. از نرخ سود اوراق مشارکت به عنوان نرخ بازده دارایی بدون ریسک ( $R_f$ ), استفاده شده است. صرف ریسک بازار ( $r_m$ )، عبارت است از مازاد بازده بازار که انتظار می‌رود با توجه به ریسک تحمل شده توسط سهام شرکت‌ها نصیب آنها شود و به صورت رابطه ۵ محاسبه می‌شود.

$$R_m - R_f \quad (5)$$

در این مطالعه از شاخص کل بورس اوراق بهادار تهران به منظور محاسبه بازده بازار در دوره  $t$  استفاده شده است. برای محاسبه  $SMB$  و  $HML$ , ابتدا در پایان هر سال کلیه شرکت‌ها بر اساس اندازه (ارزش بازار) مرتب می‌کنیم، در ادامه پس از محاسبه میانه اندازه شرکت‌ها، آنها را به دو دسته شرکت‌های بزرگ و کوچک دسته‌بندی می‌کنیم. همچنین بار دیگر شرکت‌ها را با استفاده از نسبت ارزش دفتری به ارزش بازار بر اساس ۳۰ درصد بالاترین رتبه، ۳۰ پایین‌ترین رتبه و ۴۰ درصدی که در میانه قرار می‌گیرند؛ به سه گروه تفکیک می‌کنیم. با این کار سه پرتفوی براساس نسبت ارزش دفتری به ارزش بازار (شرکت‌هایی که از نظر ارزش دفتری دارای ارزش بازار بالا، پایین<sup>۱</sup> و متوسط<sup>۲</sup> هستند) تشکیل می‌شود. در نهایت شرکت‌های نمونه براساس اندازه و نسبت ارزش دفتری به ارزش بازار به شش پرتفوی طبقه‌بندی می‌شوند.

1. High  
2. Low  
3. Median

جدول ۱. شش پرتفوی بر اساس اندازه و نسبت ارزش دفتری به ارزش بازار

LOW	Median	HIGH	B/M SIZE
B/L	B/M	B/H	BIG
S/L	S/M	S/H	SMALL

برای محاسبه SMB از رابطه ۶ استفاده می‌شود (عیوض لو، قهرمانی و عجم، ۱۳۹۵؛ مجتهدزاده و طارمی، ۱۳۸۴؛ راجگوپال و ونکتاچalam، ۲۰۱۱؛ زانگ، ۲۰۱۰ و چن و همکاران، ۲۰۱۰).

$$SMB = \frac{1}{3} \left( \frac{S}{L} + \frac{S}{M} + \frac{S}{H} \right) - \frac{1}{3} \left( \frac{B}{L} + \frac{B}{M} + \frac{B}{H} \right) \quad \text{رابطه ۶}$$

بازده پرتفوی شرکت‌ها را از نظر اندازه کوچک و میانگین بازده پرتفوی شرکت‌ها را از نظر اندازه بزرگ محاسبه می‌کنیم. همچنین برای محاسبه HML در هر فصل، تفاضل بازده پرتفوی شرکت‌های با B/M بالا و بازده پرتفوی شرکت‌های با B/M پایین را بدین ترتیب در هر فصل، از طریق رابطه ۷ محاسبه می‌کنیم (عیوض لو و همکاران، ۱۳۹۵؛ مجتهدزاده و طارمی، ۱۳۸۴؛ راجگوپال و ونکتاچalam، ۲۰۱۱؛ زانگ، ۲۰۱۰؛ چن و همکاران، ۲۰۱۰).

$$HML = \frac{1}{2} \left( \frac{S}{H} + \frac{B}{H} \right) - \frac{1}{2} \left( \frac{S}{L} + \frac{B}{L} \right) \quad \text{رابطه ۷}$$

برای اندازه‌گیری نوسان بازده نامتعارف سهام ( $VAR^{ffadj}$ ) از رابطه ۸ استفاده می‌شود، بدین نحو که پس از به کارگیری مدل سه عاملی و به دست آمدن پسماندهای فصلی، واریانس سالیانه پسماندهای فصلی این مدل محاسبه شده و به عنوان شاخص نوسان بازده نامتعارف سهام استفاده می‌شود.

$$VAR_{it} = \sigma^2 \epsilon_{i,t} \quad \text{رابطه ۸}$$

که  $VAR_{it}$  نوسان بازده نامتعارف سهام شرکت  $i$  در سال  $t$  و  $\sigma^2 \epsilon_{i,t}$  واریانس سالیانه پسماندهای فصلی شرکت  $i$  در ماه  $t$  پس از به کارگیری مدل سه عاملی است.

### خطای پیش‌بینی سود<sup>۱</sup>

عبارت است از خطای مدیریت در پیش‌بینی سود در مقایسه با سود واقعی که سبب کاهش کیفیت سود و در نتیجه گمراهی بازار و کاهش ضریب واکنش سود گزارش شده خواهد شد (لاندھولم و میرز، ۲۰۰۲ و گلب و زارووین، ۲۰۰۲). با توجه به اینکه خطای پیش‌بینی سود مدیریت موجب می‌شود که سرمایه‌گذاران به سختی محتوای اطلاعاتی سود را درک کنند، انتظار می‌رود به کاهش ارزش سهام منجر شود. به پیروی از پژوهش‌های قبلی (لاندھولم و میرز، ۲۰۰۲ و گلب و زارووین، ۲۰۰۲)، متغیر خطای پیش‌بینی سود (EPE) برابر است با اختلاف سود (زیان) پیش‌بینی شده از سود (زیان) واقعی تقسیم بر قدر مطلق سود (زیان) پیش‌بینی شده. برای آزمون فرضیه ۵ از مدل ۵ استفاده شده است.

$$\begin{aligned} BONUS = \beta_0 + \beta_1 EPS + \beta_2 (EPE) + \beta_3 (EPS \times EPE) \\ + \beta_4 (RET) + \beta_5 (\Delta ROA) + \varepsilon \end{aligned} \quad \text{مدل ۵}$$

### متغیر وابسته پژوهش

پاداش مدیران (BONUS)، عبارت است از وجوده پرداختی به مدیران در قالب طرح انگیزشی در راستای ایجاد همراستایی بیشتر منافع مالکان با مدیران. پاداش معادل لگاریتم طبیعی پاداش سالانه هیئت‌مدیره است که در گزارش صورت سود (زیان) انباسته یا در یادداشت‌های توضیحی در بخش هزینه‌های اداری و تشکیلاتی گزارش می‌شود.

### متغیرهای کنترل پژوهش

$\Delta ROA$  بازده سالانه سهام (عواید حاصل از خرید و نگهداری سهام مطابق رابطه<sup>۲</sup>)؛ RET برابر است با تعییرات سالانه در نرخ بازده دارایی‌ها (معادل نسبت سود عملیاتی به کل دارایی‌ها). مطابق با پژوهش‌های قبلی، ریتانا و کومار (۲۰۱۶)، شوتا (۲۰۱۲)، بنی‌مهد و همکاران (۱۳۹۲)، بازدهی سهام و بازدهی دارایی‌ها از عوامل تعیین‌کننده پاداش مدیران است.

### یافته‌های پژوهش

#### آمار توصیفی

تعداد نمونه آماری در مقطع زمانی مد نظر (۱۳۸۷ تا ۱۳۹۵) ۱۲۱ شرکت است. در این بخش معیارهای مرکزی (میانگین و میانه) و معیارهای پراکندگی (انحراف معیار، بیشینه و کمینه) برای

1. Earning prediction error

محاسبه استفاده شدند. تفاوت زیاد بین کمینه و بیشینه متغیرهای پژوهش بهدلیل تفاوت در اندازه شرکت‌های نمونه، اجتناب‌ناپذیر است. بر اساس پژوهش‌های پیشین، زمانی که اندازه نمونه بزرگ‌تر از ۱۰۰ باشد (معیاری تقریبی برای توزیع نرمال) احتمال نرمال‌بودن داده‌ها بیشتر است.

جدول ۲. جدول آمار توصیفی

متغیر	میانگین	میانه	انحراف معیار	کمینه	بیشینه
لگاریتم پاداش (lnBONUS)	۵/۰۳	۶/۳۹	۳/۱۶	۰/۰۰۰	۱۰/۷
لگاریتم نسبت سود هرسهم به قیمت سهام (lnEPS)	۰/۰۹۵	۰/۱۴۳	۰/۳۶۲	-۳/۶۲	۱/۸۵
ضریب واکنش سود (ERC)	۱/۰۲۵	۰/۶۹۸	۳/۹۱	-۱۳/۷۵	۲۳/۵۶
ضریب واکنش تعدیلی سود (ERC)	۰/۳۶۲	۰/۰۱۹	۱/۶۰۳	۰/۰۰۰	۲۳/۹۴
(Relevance)	۰/۵۵۶	۰/۵۷۱	۰/۲۲۲	۰/۰۱۵	۰/۹۸۶
نوسانات غیرعادی بازدهی سهام (Var)	۰/۱۷۷	۰/۰۳۸	۱/۷۳	۰/۰۰۰	۵۵/۴۱
(EPE)	۰/۰۷۷	-۰/۰۱۶	۱/۷۲۸	-۱۱/۰۷	۹/۴۷
(ΔROA) تغییرات در بازدهی دارایی‌ها	۰/۰۰۸	۰/۰۰۶	۰/۰۹۴	۰/۵۶۶	-۰/۶۹۲
(RET) بازدهی سهام	۰/۴۲۶	۰/۱۱۸	۱/۰۰۱	-۱/۳۴۴	۸/۵۹

### آمار استنباطی

قبل از برآش الگوها، آزمون چاو و هاسمن به منظور بررسی استفاده از روش داده‌های تابلویی با اثرهای ثابت و تصادفی برای الگوی پژوهش به اجرا درآمد که نتایج آن در جدول ۳ مشاهده می‌شود.

جدول ۳. نتایج آزمون چاو و هاسمن برای الگوهای پژوهش

الگوی پژوهش	چاو (سطح خطأ)	هاسمن (سطح خطأ)	الگوی اثربار شده
الگوی ۱ (ضریب واکنش سال جاری)	۰/۰۰۰	۰/۷۹۲	الگوی اثربار تصادفی
الگوی ۱ (ضریب واکنش سال آتی)	۰/۰۰۰	۰/۳۹۷	الگوی اثربار تصادفی
الگوی ۲ (ضریب واکنش تعدیلی سال جاری)	۰/۰۰۰	۰/۱۲۸	الگوی اثربار تصادفی
الگوی ۲ (ضریب واکنش تعدیلی سال آتی)	۰/۰۰۰	۰/۲۰۸۳	الگوی اثربار تصادفی
الگوی ۳	۰/۱۷۳۷	-	الگوی اثربار تصادفی
الگوی ۴	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	الگوی اثربار ثابت
الگوی ۵	۰/۰۰۰	۰/۲۶۰۹	الگوی اثربار تصادفی

همان‌طور که در جدول ۳ مشاهده می‌شود، نتایج گویای پذیرفته شدن فرضیه H برای الگوهای پژوهش، بجز الگوی ۴ است، در نتیجه برای الگوهای ۱، ۲، ۳ و ۵، الگوی داده‌های تابلویی با اثرهای تصادفی و برای الگوی ۴، الگوی داده‌های تابلویی با اثرهای ثابت مناسب است. بهمنظور آزمون فرض‌های مربوط به الگوهای کلاسیک رگرسیون خطی، نتایج آزمون ریشه واحد با استفاده از آزمون لوین، لین و چو، نشان داد که سطح معناداری برای همه متغیرهای پژوهش کمتر از ۱ درصد است. بنابراین همه متغیرها در سطح مانا قرار دارند. نتایج آزمون بروش - پاگان با سطح معناداری زیر ۵ درصد بیان کننده وجود ناهمسانی واریانس بود که این مشکل از طریق حداقل مربعات تعمیم‌یافته رفع شد. بررسی همخطی بین متغیرهای توضیحی نیز، به کمک آزمون عامل تورم واریانس انجام گرفت. اگر بیشترین مقدار عامل تورم واریانس بزرگ‌تر از ۱۰ باشد، نشان‌دهنده همخطی بین متغیرهای مستقل است که نتایج این آزمون برای همه متغیرهای مستقل مقدار VIF کمتر از ۱۰ را نشان داد، بنابراین همخطی بین آنها وجود ندارد. سطح معناداری آزمون جارکوبرا در خصوص فرض نرمال بودن توزیع مانده‌ها کوچک‌تر از ۵ درصد به‌دست آمد، ولی بر اساس قضیه حد مرکزی برای مشاهدات بیشتر از ۳۰ مورد، باقی مانده‌ها نرمال تلقی می‌شوند. همچنین نتایج آزمون دوربین واتسون برای بررسی فرض نبود خودهمبستگی در الگوها، حاکی از آن بود که مقدار آماره این آزمون بین ۲/۵ و ۱/۵ است، از این رو فرض نبود خودهمبستگی تأیید می‌شود.

### آزمون فرضیه اول پژوهش

جدول ۴، نتایج برآورد پارامترهای مدل ضریب واکنش سود و اثر آن بر پاداش مدیران را نشان می‌دهد. برای این مدل‌ها، آماره دوربین واتسون به‌ترتیب ۱/۵۷۱ و ۱/۵۶۸ به‌دست آمد که خودهمبستگی جمله‌های اخلال رد می‌شود.

مقدار احتمال مربوط به آماره F برای تصریح برابر ۰/۰۰۰ است، از این رو فرض صفر مبنی بر خطای تصریح مدل رد می‌شود. درنتیجه، در سطح اطمینان ۹۹ درصد، معنادار بودن مدل پذیرفته می‌شود. ضریب متغیر سود هر سهم حاکی از تأثیرگذاری مثبت آن بر پاداش مدیران در هر دو مدل است. ضریب واکنش سود به‌ترتیب با سطح معناداری ۰/۰۴۰۱ و ۰/۰۱۹۳، حاکی از تأثیرگذاری معنادار و مثبت آن بر پاداش مدیران در هر دو مدل در سطح اطمینان ۹۵ درصد است که به معنای باورپذیری و قابلیت انکای بیشتر این سودها برای سهامداران و درنتیجه پاداش بیشتر است. ضرایب به‌دست آمده برای متغیرهای کنترل نیز حاکی از عدم تأثیرگذاری معنادار تغییرات در بازدهی دارایی‌ها و بازدهی سهام بر پاداش مدیران است.

جدول ۴. ضریب واکنش سود

۲. مدل ضریب واکنش سود سال آتی		۱. مدل ضریب واکنش سود سال جاری		متغیر
سطح معناداری	ضریب	سطح معناداری	ضریب	
۰/۰۰۰	۲/۴۴۴	۰/۰۰۰	۲/۵۷۷	سود هر سهم (EPS)
۰/۰۱۹۳	۰/۰۶۴۷	۰/۰۴۰۱	۰/۰۴۷۹	ضریب واکنش سود (ERC)
۰/۰۴۵۶	۰/۲۰۵۸	۰/۰۳۸۹	۰/۱۹۵۷	ضریب متقابل سود هر سهم و ضریب واکنش سود ( $ERC \times EPS$ )
۰/۰۹۲۲	۰/۱۸۶	۰/۱۰۲۸	۰/۱۸۳۳	بازدهی سهام (RET)
۰/۲۴۱	۱/۳۰۶	۰/۲۲۸	۱/۳۴۸	تعییرات در بازدهی دارایی‌ها ( $\Delta ROA$ )
۰/۰۰۰	۴/۶۷۲	۰/۰۰۰	۴/۷۱۶	مقدار ثابت (C)
۰/۱۱۹۸		۰/۱۱۸۰		ضریب تعیین
۰/۱۱۵۷		۰/۱۱۳۹		ضریب تعیین تعديل شده
۱/۵۶۸		۱/۵۷۱		مقدار دوربین واتسون
۲۹/۴۵۸		۲۸/۹۶		آماره F
۰/۰۰۰		۰/۰۰۰		سطح معناداری

آزمون فرضیه دوم بژووهش

جدول ۵ نتایج برآورد پارامترهای مدل ضریب واکنش تعدیلی سود و اثر آن بر پاداش مدیران را نشان می‌دهد. برای این مدل‌ها، آماره دوربین واتسون به ترتیب  $1/۵۹$  و  $1/۵۸$  به دست آمده است که بر اساس آن، خود همبستگی جمله‌ای اخلال رد می‌شود. مقدار احتمال مربوط به آماره F برای تصريح  $0/۰۰۰$  است، از این رو فرض صفر مبنی بر خطای تصريح مدل رد می‌شود. درنتیجه، در سطح اطمینان ۹۹ درصد، معناداربودن مدل پذیرفته می‌شود. ضریب واکنش تعدیلی سود به ترتیب با سطح معناداری  $۰/۰۴۴۲$  و  $۰/۰۲۹۵$ ، حاکی از تأثیرگذاری معنادار و مثبت آن بر پاداش مدیران در هر دو مدل در سطح اطمینان ۹۵ درصد است که باورپذیری بیشتر و قابلیت انکای بیشتر این سودها برای سهامداران و درنتیجه تصویب پاداش بیشتر را نشان می‌دهد. ضرایب مربوط به متغیرهای کنترل نیز، حاکی از عدم تأثیرگذاری معنادار تعییرات در بازدهی دارایی‌ها و بازدهی سهام بر پاداش مدیران است.

جدول ۵. ضریب واکنش تعدیلی سود

متغیر	سود سال جاری	سود سال آنی	۲. مدل ضریب واکنش تعدیلی سود	۳. مدل ضریب واکنش تعدیلی سود سال آنی
	ضریب	سطح معناداری	ضریب	سطح معناداری
سود هر سهم (EPS)	۲/۳۶۷	۰/۰۰۰	۲/۵۲۶	۰/۰۰۰
(AERC)	۰/۱۰۲۰	۰/۰۴۴۲	۰/۱۳۵۴	۰/۰۲۹۵
ضریب متقابل سود هر سهم و ضریب واکنش تعدیلی سود (AERC×EPS)	۰/۴۸۸۸	۰/۰۳۰۴	۰/۲۱۴۹	۰/۰۲۶۷
(RET)	۰/۱۲۶۸	۰/۲۰۱۴	۰/۱۶۱۸	۰/۱۳۸۸
(ΔROA)	۱/۷۱۹	۰/۱۱۶۷	۱/۴۸	۰/۱۸۴۲
مقدار ثابت (C)	۴/۶۸۴	۰/۰۰۰	۴/۶۶۵	۰/۰۰۰
ضریب تعیین	۰/۱۱۹۶	۰/۱۱۸۰		
ضریب تعیین تعديل شده	۰/۱۱۵۵	۰/۱۱۳۹		
مقدار دوربین واتسون	۱/۵۹۰	۱/۵۸۲		
F آماره	۲۹/۴۰۴	۲۸/۹۵۲		
سطح معناداری	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰		

### آزمون فرضیه سوم پژوهش

جدول ۶ نتایج برآوردهای مدل مربوط بودن سود به ارزش سهام و اثر آن بر پاداش مدیران را نشان می‌دهد. برای این مدل، آماره دوربین واتسون  $1/543$  به دست آمده که بر این اساس خودهمبستگی جمله‌های اخلال رد می‌شود. مقدار احتمال مربوط به آماره F برای تصریح  $0/000$  است، از این رو فرض صفر مبنی بر خطای تصریح مدل رد می‌شود. در نتیجه، در سطح اطمینان ۹۹ درصد، معناداربودن مدل پذیرفته می‌شود.

ضریب مربوطبودن سود به ارزش سهام با سطح معناداری  $0/0356$ ، حاکی از تأثیرگذاری معنادار و مشت آن بر پاداش مدیران در سطح ۹۵ درصد است که نشان‌دهنده باورپذیری بیشتر و قابلیت انتکای بیشتر این سودها برای سهامداران و درنتیجه اعطای پاداش بیشتر بوده است. ضرایب مربوط به متغیرهای کنترل نیز، حاکی از عدم تأثیرگذاری معنادار تغییرات در بازدهی دارایی‌ها و بازدهی سهام بر پاداش مدیران است.

جدول ۶. مربوط بودن سود به ارزش سهام

متغیر	ضریب تعیین	استاندارد انحراف	t آماره	سطح معناداری
سود هر سهم (EPS)	۱/۳۱۵	۰/۶۴۴	۲/۰۴۲	۰/۰۴۱۴
(Relevance) مربوط بودن سود به ارزش سهام	۱/۰۲۷	۰/۴۸۷۹	۲/۱۰۵۷	۰/۰۳۵۶
ضریب متقابل سود هر سهم و مربوط بودن سود به ارزش سهام (Relevance × EPS)	۲/۵۷۱	۱/۱۱۴۲	۲/۳۹۷	۰/۰۱۶۸
(RET) بازدهی سهام	۰/۲۱۰۰	۰/۱۲۴۶	۱/۶۸۵	۰/۰۹۲۴
(ΔROA) تغییرات در بازدهی دارایی‌ها	۱/۷۱۹۲	۱/۲۸۲	۱/۳۴۰	۰/۱۸۰۶
(C) ضریب ثابت	۴/۲۱۳۵	۰/۲۹۷۳	۱۴/۱۶۸	۰/۰۰۰
F آماره	۲/۵۹۰۸	دوربین واتسون		۱/۵۴۳
سطح معناداری	۰/۰۰۰	ضریب تعیین		۰/۱۵۲۶
ضریب تعیین تعديل شده	۰/۱۴۶۷			

### آزمون فرضیه چهارم پژوهش

جدول ۷ نتایج برآورد پارامتر مدل نوسان‌های غیرعادی بازدهی سهام و اثر آن بر پاداش مدیران را نشان می‌دهد.

جدول ۷. نوسان‌های غیرعادی بازدهی سهام

متغیر	ضریب تعیین	استاندارد انحراف	t آماره	سطح معناداری
(EPS) سود هر سهم	۲/۵۹۲	۰/۲۷۰۶	۹/۵۷۷۲	۰/۰۰۰
(Var) نوسان‌های غیر عادی بازدهی سهام	-۰/۶۲۹۱	۰/۲۰۷۸	-۳/۰۲۶	۰/۰۰۲۵
ضریب متقابل سود هر سهم و نوسان‌های غیرعادی بازدهی سها (EPS × Var)	-۰/۵۳۲۳	۰/۱۸۴	-۲/۸۹۳	۰/۰۰۳۹
(RET) بازدهی سهام	۰/۲۹۸۳	۰/۱۱۸۰	۲/۵۲۸۰	۰/۰۱۱۶
(ΔROA) تغییرات در بازدهی دارایی‌ها	۱/۲۲۵	۱/۱۲۷	۱/۰۸۶	۰/۲۷۷۵
(C) ضریب ثابت	۴/۷۳۶	۰/۱۰۵۶	۴۴/۸۴۷	۰/۰۰۰
F آماره	۱۳/۸۸۴	دوربین واتسون		۱/۶۱۱
سطح معناداری	۰/۰۰۰	ضریب تعیین:		۰/۱۴۳۸
ضریب تعیین تعديل شده	۰/۱۳۳۵			

برای این مدل، آماره دوربین واتسون ۱/۶۱۱ به دست آمده، به همین دلیل خودهمبستگی جمله‌های اخلال رد می‌شود. مقدار احتمال مربوط به آماره F برای تصریح ۰/۰۰۰ است، از این رو فرض صفر مبنی بر خطای تصریح مدل رد می‌شود. در نتیجه، در سطح اطمینان ۹۹ درصد، معناداری‌بودن مدل پذیرفته می‌شود. ضریب نوسان‌های غیرعادی بازدهی سهام با سطح معناداری ۰/۰۰۲۵، حاکی از تأثیرگذاری معنادار و منفی آن بر پاداش مدیران در سطح ۹۵ درصد است، یعنی نوسان‌های بیشتر بازدهی سهام، سبب کاهش قابلیت انتکا و باورپذیری سودها توسط سهامدار شده که موجب تصویب پاداش کمتری شده است. ضرایب متغیرهای کنترل نیز، حاکی از تأثیرگذاری معنادار بازدهی سهام بر پاداش مدیران و عدم تأثیرگذاری معنادار تغییرات در بازدهی دارایی‌ها بر پاداش مدیران است.

### آزمون فرضیه پنجم پژوهش

جدول ۸ نتایج برآورد پارامتر مدل خطای پیش‌بینی سود و اثر آن بر پاداش مدیران را نشان می‌دهد. برای این مدل، آماره دوربین واتسون ۱/۶۲۵ به دست آمده، از این رو خودهمبستگی جمله‌های اخلال رد می‌شود. مقدار احتمال مربوط به آماره F برای تصریح نیز ۰/۰۰۰ است، به همین دلیل فرض صفر مبنی بر خطای تصریح مدل رد می‌شود.

جدول ۸. خطای پیش‌بینی سود

متغیر	ضریب	انحراف استاندارد	آماره t	سطح معناداری
سود هر سهم (EPS)	۲/۵۸۳	۰/۲۸۰۴	۹/۲۱۳۶	۰/۰۰۰
خطای پیش‌بینی سود (EPE)	-۰/۱۵۸۱	۰/۰۶۳۹	-۲/۴۷۳	۰/۰۱۳۵
ضریب متقابل سود هر سهم و خطای پیش‌بینی سود (EPS × EPE)	-۰/۱۷۱۵	۰/۰۷۷۰	-۲/۲۲۶	۰/۰۲۶۲
بازدهی سهام (RET)	۰/۱۹۶۴	۰/۱۱۰۶	۱/۷۷۵۵	۰/۰۷۶۱
تغییرات در بازدهی دارایی‌ها ( $\Delta ROA$ )	۳/۰۹۱۳	۱/۲۵۳	۲/۴۶۶	۰/۰۱۳۸
ضریب ثابت (C)	۴/۷۳۴	۰/۱۹۴۷	۲۴/۳۰۸	۰/۰۰۰
آماره F	۲۷/۷۲۸	دوربین واتسون		۱/۶۲۵
سطح معناداری	۰/۰۰۰	ضریب تعیین		۰/۱۱۳۵
ضریب تعیین تعديل شده	۰/۱۰۹۴			

ضریب خطای پیش‌بینی سود با سطح معناداری ۰/۰۱۳۵، حاکی از تأثیرگذاری معنادار و منفی آن بر پاداش مدیران در سطح ۹۵ درصد است؛ چرا که دقت کمتر سودهای گزارش شده توسط مدیریت، سبب کاهش قابلیت پیش‌بینی و باورپذیری سودها توسط سهامداران و درنتیجه تصویب پاداش کمتری شده است. ضرایب متغیرهای کنترل در این مدل نیز، حاکی از عدم تأثیرگذاری معنادار بازدهی سهام بر پاداش مدیران و تأثیرگذاری معنادار تغییرات در بازدهی دارایی‌ها بر پاداش مدیران است.

### نتیجه‌گیری و پیشنهادها

در این پژوهش، تأثیر ابعاد حساسیت سود در قالب ضریب واکنش سود، نوسان‌های غیرعادی بازدهی سهام و خطای پیش‌بینی سود بر پاداش هیئت مدیره مطالعه شده است. نتایج آزمون فرضیه‌های اول، دوم و سوم پژوهش حاکی از این است که ضریب واکنش سود، ضریب واکنش تعدیلی سود و مربوط بودن سود به ارزش سهام، تأثیر معنادار و مثبتی بر پاداش در دوره جاری دارند که با نتایج پژوهش اورت و وگنهافر (۲۰۱۱)، مبنی بر به کارگیری شاخص ضریب واکنش سود به عنوان شاخص کیفیت سود و نتایج پژوهش تاکر و پول (۲۰۰۶)، مبنی بر به کارگیری شاخص ضریب واکنش سود به عنوان شاخص کاهش هزینه سرمایه و بنابراین افزایش ارزش شرکت، همخوانی دارد. اما این یافته با نتیجه‌پژوهش حسینی و همکارانش (۲۰۱۷) همانگ نیست. در این مدل‌ها شاخص ضریب واکنش سود سال آتی نیز نشان‌دهنده تأثیرگذاری مثبت آن بر پاداش دوره جاری است؛ زیرا معیار پیش‌بینی سودهای آتی، سود سال جاری است و ضریب واکنش بیشتر و محتوای اطلاعاتی بیشتر سودهای آتی، نشان‌دهنده کیفیت، قابلیت اتکا و محتوای اطلاعاتی بیشتر سود دوره جاری برای سهامدار است که با یافته‌های تاکر و پول (۲۰۰۶)، اتریج و همکاران (۲۰۰۵) و وارفیلد و وایلد (۱۹۹۲) همخوانی دارد. بنابراین نتایج پژوهش گویای این است که در سیستم پاداش‌دهی موجود، به شاخص‌های ضریب واکنش سود به عنوان شاخص مستقیم حساسیت سود گزارش شده (اورت و وگنهافر، ۲۰۱۱؛ اتریج و همکاران، ۲۰۰۵؛ تاکر و پول، ۲۰۰۶؛ وارفیلد و وایلد، ۱۹۹۲)، توجه کافی می‌شود؛ زیرا واکنش بیشتر ارزش بازار به سود خالص گزارش شده، بیان‌کننده باورپذیری بیشتر و قابلیت اتکای بیشتر سودها توسط سهامداران است. نتایج آزمون فرضیه چهارم پژوهش، تأثیرگذاری منفی و معنادار شاخص نوسان‌های غیرعادی بازدهی سهام بر پاداش را نشان می‌دهد که هم‌راستا با نتایج پژوهش‌های قبلی، مبنی بر علامت‌دهی نوسان بازدهی سهام به عنوان نوسان بیشتر اقلام تعهدی اختیاری (راجگوپال و ونکاتاچalam، ۲۰۱۱) و نیز، کیفیت پایین گزارشگری مالی (چن و همکاران، ۲۰۱۰)

است. بنابراین در نظام پاداش‌دهی موجود ایران، نوسان‌های غیرعادی بازدهی سهام که شاخص معکوس حساسیت سود است (راجگوپال و ونکاتاچalam، ۲۰۱۱؛ چن و همکاران، ۲۰۱۰)، عامل کاهش پاداش محسوب می‌شود؛ زیرا نوسان بیشتر بازدهی سهام، بیان کننده ریسک بیشتر، قابلیت اعتماد کمتر سودها و درنتیجه باورپذیری کمتر چنین سودهایی توسط سهامداران است. نتایج آزمون فرضیه پژوهش، تأثیرگذاری منفی معنادار شاخص خطای پیش‌بینی سود و اثر متقابل آن با سود هر سهم بر پاداش دوره جاری را نشان می‌دهد که این نتیجه با یافته‌های لاندھولم و میرز (۲۰۰۲) و اورت و گنهافر (۲۰۱۱)، مبنی بر اینکه خطای پیش‌بینی سود، سبب کاهش کیفیت سود، افزایش گمراهی بازار و در نهایت کاهش ضریب واکنش سود گزارش شده می‌شود، همخوانی دارد. برای اینکه خطای پیش‌بینی سود، سبب کاهش قابلیت پیش‌بینی سود دوره جاری، کاهش قابلیت انکا به سودهای گزارش شده و گمراهی سهامداران می‌شود (لاندھولم و میرز، ۲۰۰۲؛ گلب و زارووین، ۲۰۰۲).

با توجه به نتیجه فرضیه‌های پژوهش، پاداش در ایران منطبق بر ابعاد حساسیت سود است، ولی در صورت‌های مالی و یادداشت‌های توضیحی، هیچ توضیحی از این بابت ارائه نمی‌شود. در حالیکه در قانون تجارت که مبنای محاسبه پاداش است، پاداش صرفاً تابعی از رقم سود گزارش شده و درصدی از آن بدون به کارگیری ابعاد و مشخصات سود است که نشان می‌دهد مجری از قانون گذار در زمینه پاداش‌دهی مدیران، دست کم در نمونه مورد مطالعه در این پژوهش و دست کم از نظر ابعاد حساسیت سود، پیشگام است. بر این اساس پیشنهاد می‌شود قوانین مرتبط با پاداش‌دهی مدیران برای هم‌راستایی بیشتر منافع مالکان و مدیران مرتبط با نیازهای جامعه اصلاح شود و با اصلاح روند موجود در قانون تجارت رویه‌ای اتخاذ شود که شرکت‌ها و مدیران عامل آنها ملزم به افشاء بیشتر و جزئی تری از طرح و برنامه‌های پاداش شوند تا از یک طرف همانند نتایج بدست آمده، صرف رقم سود خالص گزارش شده حسابداری، ملاک پاداش‌دهی مدیران قرار نگیرد و از طرف دیگر، هرگونه معیار به کار رفته در پاداش‌دهی، افشا شده و شفافیت بیشتری بر روند پاداش‌دهی حاکم شود و از انتقال ناعادلانه پاداش و کاهش ارزش سایر ذی‌نفعان جلوگیری به عمل آید.

برای پژوهش‌های آینده، پیشنهاد می‌شود در رابطه با سایر ویژگی‌های سود که مرتبط با ارزش بازار شرکت هستند نیز پژوهشی صورت گیرد تا بستر لازم به لحاظ مبانی نظری کافی برای تعریف یک نظام پاداش‌دهی منسجم بر اساس عملکرد واقعی و صحیح مدیران فراهم شود. با توجه به عدم امکان مشاهده کامل رفتار و تلاش مدیران، پیشنهاد می‌شود مدل واحدی از عملکرد مدیر که بیان کننده تلاش‌ها و دستاوردهای او باشد، تدوین شود تا پاداش بر اساس

عملکرد واقعی وی پرداخت شود. با توجه به تعداد کم شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران نسبت به بورس‌های توسعه یافته و با در نظر گرفتن شرایط نمونه مورد بررسی برای اجرای این پژوهش، به نظر می‌رسد حجم نمونه نهایی، به طور نسبی پایین‌تر از مطالعات مشابه در کشورهای توسعه یافته باشد (حدود دیت بازار کوچک و کم عمق در ایران).

## منابع

- اسکات، وی (۱۹۳۱). تئوری حسابداری مالی (ترجمه پارساییان، ۱۳۸۸)، تهران، انتشارات ترمه.
- بنی‌مهد، ب؛ مرادزاده فرد، م؛ ولیخانی، م. (۱۳۹۲). بررسی رابطه بین محافظه کاری حسابداری و پاداش مدیران. *فصلنامه علمی پژوهشی حسابداری مدیریت*، ۷(۲۲)، ۳۴-۲۱.
- رهنمای رودپشتی، ف؛ سروش‌بار، ا. (۱۳۹۲). ارزیابی مقایسه‌ای توانمندی معیارهای عملکرد اقتصادی و حسابداری در تبیین ارزش شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران. *فصلنامه علمی - پژوهشی تحقیقات مالی*، ۱۵(۱)، ۵۰-۲۹.
- زیمرمن، جی؛ ال والتر، آر. (۱۹۴۲). *تئوری اثباتی حسابداری* (ترجمه پارساییان، ۱۳۹۰). تهران، انتشارات ترمه.
- سجادی، س؛ زارع زاده، م. (۱۳۹۰). بررسی رابطه بین طرح‌های پاداش مدیران و معیارهای اقتصادی ارزیابی عملکرد در شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران. *پژوهش‌های حسابداری مالی*، ۴(۱۰)، ۵۴-۴۱.
- شمس، ش؛ یحیی‌زاده فر، م. (۱۳۹۰). بررسی رابطه اثر تمایلی با جریانات نقدی و عملکرد شرکت‌های سرمایه‌گذاری بورس اوراق بهادار تهران. *فصلنامه علمی - پژوهشی تحقیقات مالی*، ۳۰(۱۲)، ۱۱۶-۹۵.
- عیوض‌لو، ر؛ قهرمانی، ع؛ عجم، ع. (۱۳۹۵). بررسی عملکرد مدل پنج‌عاملی فاما و فرنچ با استفاده از آزمون GRS. *فصلنامه علمی - پژوهشی تحقیقات مالی*، ۱۸(۴)، ۷۱۴-۶۹۱.
- کردستانی، غ؛ طایفه، س. (۱۳۹۲). ویژگی‌های کیفی سود و هزینه سرمایه سهام عادی. *فصلنامه علمی - پژوهشی تحقیقات مالی*، ۱۵(۱)، ۹۴-۷۵.
- مجتبه‌زاده، و؛ طارمی آزمون، م. (۱۳۸۴). مدل سه عاملی فاما و فرنچ در بورس اوراق بهادار تهران. *جهت پیش‌بینی بازده سهام*. پیام مدیریت، ۱۷ و ۱۸، ۱۳۲-۱۰۹.
- مهرانی، س؛ کرمی، غ؛ سید حسینی، س؛ چهرومی، م. (۱۳۹۴). *تئوری حسابداری* (جلد دوم)، تهران، انتشارات نگاه دانش.

نمایی، م.; سیرانی، م. (۱۳۸۳). به بررسی تجربی سازه‌های مهم در تعیین قراردادها، شاخص‌ها و پارامترهای پاداش مدیران عامل. *بررسی‌های حسابداری و حسابرسی*، ۱۱ (۳۶)، ۹۴-۶۵.

### References

- Banimahd, B., Moradzadefard, M., Valikhani, M. (2014). Accounting Conservatism and Executive Compensation. *Management Accounting*, 3(22), 21-34. (in Persian)
- Bianchi, G., & Chen, Y. (2015). CEO compensation and the performance of firms in the hospitality industry: a cross-industry comparison. *International Journal of Tourism Sciences*, 15(3-4), 121-138.
- Bouteska, A., & Regaieg, B. (2017). The Association between Accounting Earnings, Dividends, Stock Prices and Stock Returns: Value Relevance of Accounting Standards in the Tunisian Stock Market. *International Journal of Accounting and Financial Reporting*, 7(1), 171-189.
- Chambers, D.J., Freeman, R.N., & Koch, A.S. (2005). *The effect of Risk on price Responses to Unexpected Earnings*. SSRN. 20(4).
- Chen, C., Huang, A.G., Jha, R. (2010). Idiosyncratic return volatility, economic activity, and managerial discretion. *Working Paper*, University of Waterloo.
- Chen, L. H., Folsom, D., Paek, W., & Sami, H. (2011). Accounting conservatism, earnings persistence, and pricing multiples of earnings. *Forthcoming, Accounting Horizons*. Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=964250>.
- Cheng, C.S.A., Johnston, J., & Liu, C.Z. (2013). The supplemental role of operating cash flows in explaining share returns. *International Journal of Accounting and Information Management*, 21(1), 53-71.
- Cheris, G. M., & Summers, A. (2005). *The Implied Persistence of Unexpected Earnings and the complete Range of ERCs*. Available Available at: [www.papers.ssrn.com](http://www.papers.ssrn.com).
- Chia-Feng, Y. (2014). CEO Overconfidence, CEO Compensation, and Earnings Manipulation. *Journal of Management Accounting Research*, 26(2), 167-193.
- Choi, J.H., Myers, L.A., Zang, Y., & Ziebary, D. (2008). The effect of management earnings forecasts on the relationship between returns and

- future earnings and the implications for the continuation of managements quarterly earnings guidance. *Conference Paper*. Available in: [https://ink.library.smu.edu.sg/soa\\_research/240](https://ink.library.smu.edu.sg/soa_research/240).
- Dutta, S., & Reichelstein, S. (2005). Stock Price, Earnings, and Book Value in Managerial Performance Measures. *The Accounting Review*, 80(4), 1069-1100.
- Erah, D.O., & Ibadin, L. A. (2017). Corporate attributes and earnings informativeness. *International Journal of Business and Finance Management Research*, 5(2), 17-25.
- Ettredge, M. L., Kwon, S. Y., Smith, D. B., & Zarowin, P.A. (2005). The impact of SFAS No. 131 business segment data on the markets ability to anticipate future earnings. *The Accounting Review*, 80(3), 773-804.
- Evert, R. & Wagenhofer, A. (2011). Earning Quality Metrics and What They Measure. *Working paper, Graz University*. Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=1697042>.
- Eyyazlu, R., Ghahramani, A., Ajam, A. (2017). Analyzing the Performance of Fama and French Five-factor Model Using GRS Test. *Financial Research Journal*, 18(4), 691-714. (in Persian)
- Gelb, D.S., & Zarowin, P.A. (2002). Corporate disclosure policy and the information of stock prices. *Review of accounting studies*, 7(1), 33–52.
- Heshmat, N., Badavar Nahandi, Y., & Taghizade Khanghah, V. (2015). The effect of real and artificial earnings management on the value relevance of earnings. *Indian Journal of Fundamental and Applied Life Sciences*, 5(S1), 1727-1741.
- Hosseini, M., Nadafi, K., Rezahi Hi, S., & Ebrahimi, E. (2017). A Study on the Relationship between Earnings Management Incentives and Earnings Response Coefficient. *Procedia Economics and Finance*, 36, 232 – 243.
- Hussainey, K. (2009). The impact of audit quality on earnings predictability. *Managerial Auditing Journal*, 24(4), 340-351.
- Kazan, E. (2016). The impact of CEO compensation on firm performance in Scandinavia. *IBA Bachelor Thesis Conference*, Enschede, the Netherlands. University of Twente, The Faculty of Behavioural, Management and Social sciences. 10(November).

- Khaksarian, F. (2013). A study on relationship between earnings response coefficient and earnings management: Evidence from Tehran Stock Exchange. *Management Science Letters*, 3, 2549–2554.
- Khan, M., & Watts, R. L. (2009). Estimation and empirical properties of a firm-year measure of accounting conservatism. *Journal of Accounting and Economics*, 48, 132-150.
- Kordestani, G., Tayefeh, S. (2013). Earnings Attributes and Cost of Equity. *Financial Research Journal*, 15(1), 75-94. (in Persian)
- Kothari, S.P. (2000). The role of financial reporting in reducing financial risks in the market. In: Rosengren, Eric, Jordan, John (Eds.), *Building an Infrastructure for Financial Stability*. Federal Reserve Bank of Boston: pp 89–102.
- Lundholm, R.J., & Myers, L.A. (2002). Bringing the future forward; the effect of disclosure on the returns- earning relation. *Journal of accounting research*, 40(3), 809-839.
- Mehrani, S., Karami, G., Seyedhosseini, S., Jahroomi, M. (2015). *Accounting Theory*, negahedanesh. (in Persian)
- Mojtahedzade, V., Taramiazl, k, M. (2005). Fama and French Five-factor Model in Tehran Stock Exchange. *Management message*, (17/18), 109-132. (in Persian)
- Mostafa, W. (2017). The impact of earnings management on the value relevance of earningsEmpirical evidence from Egypt. *Managerial Auditing Journal*, 32(1), 50-74.
- Namazi, M., & Sirani, M. (2004). Experimental investigation of important structures in determining contracts, indices and parameters of bonus of executive directors in Iranian companies. *Journal of Accounting and Auditing Review*, 11(2), 65-94. (in Persian)
- Pandher, G., Pathak, J. (2014). *The Essential Role of Accounting Earnings in Return-Maximizing CEO Compensation Contracts*. Odette School of Business University of Windsor. Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=2600765>.
- Perotti, P. & Wagenhofer, A. (2011). Earning Quality Measures and Excess Returns. *Working paper*, Graz University. Prentice Hall.
- Rahnamay Roodposhti, F., Soroushyar, A. (2013). Comparative Assessment of Economic and Accounting Performance Measures Ability in Explaining

- Value of Companies Listed in Tehran Stock Exchange. *Financial Research Journal*, 15(1), 29-50. (in Persian)
- Raithatha, M., & Komera, S. (2016). Executive compensation and firm performance: Evidence from Indian firms. *IIMB Management Review*, 28(3), 160-169.
- Rajgopal, S., & Venkatachalam, M. (2011). Financial reporting quality and idiosyncratic return volatility. *Journal of Accounting and Economics*, 51(1-2), 1–20.
- Saidin, S. F., Malek, M., Ibrahim, D. N., & Kee, P.L. (2017). Investors' response on the deviation between quarterly and annual earnings. *SHS Web of Conferences*, 34 shsconf/201.07002.
- Sajadi, S., ZarezadehMehrizi, M. (2012). Investigation of the Relationship between Management Compensation and Economics Measuresâ Performance Assessment of Companies listed in Tehran Security Exchange. *Financial Research Journal*, 3(4), 41-54. (in Persian)
- Scott, W. (1931). *Financial Accounting Theory* [Ali Parsayan, Trans]. Tehran, Termeh. (in Persian)
- Shams, S., Yahyazadeh Far, M. (2012). The Survey of the relationship between Disposition Effect and Cash flows and Investment Companies Performance in Tehran Stock Exchange. *Financial Research Journal*, 12(30), 95-116. (in Persian)
- Shota, O. (2012). Excess executive compensation and demand for accounting conservatism. *Research Institue for Economic and Business Administration Kobe University*, 1-50.
- Sonenshine, R., Larson, N., & Cauvel, M. (2016). Determinants of CEO Compensation before and after the Financial Crisis. *Modern Economy*, 16(7), 1455-1477.
- Tucker, W. J., & Paul A. Z. (2006). Does Income Smoothing Improve Earnings Informativeness? *The Accounting Review*, 81(1), 251-270.
- Velury, U. & Jenkins, D.S. (2006). Institutional ownership and the quality of earnings. *Journal of Business Research*, 59(9), 1043-1051.
- Warfield, T. D., & Wild, J. J. (1992). Accounting recognition and the relevance of earnings as an explanatory variable for returns. *The Accounting Review*, 67 (4), 821–842.

- Zafar, N., Urooj, S.F., & Durrani, T.K. (2008). Interest rate volatility and stock return and volatility. *European journal of economic*, 14, 1-6.
- Zakaria, I. (2012). Performance Measures, Benchmarks and Targets in Executive Remuneration Contracts of UK Firms. *The British Accounting Review*, 44 (3), 189-203.
- Zhang, C. (2010). A Re-examination of the Causes of Time-Varying Stock Return Volatilities. *Journal of Financial and Quantitative Analysis*, 45, 663–684.
- Zimmerman, J. L. & Watts, R. L. (1942). *Positive Accounting Theory*, [Ali Parsayan, Trans.], Tehran, Termeh. (*in Persian*)